

Commercieel Medewerker Verkoopbinnendienst (onderwijs)

Ben jij een gedreven commerciële professional met oog voor detail en passie voor klantrelaties? Dan is deze functie iets voor jou! Voor een toonaangevende organisatie, wordt versterking gezocht. Dit bedrijf is actief in het ontwerpen, produceren en leveren van duurzame en circulaire inrichtingsconcepten – van basisscholen tot universiteiten.

Samenvatting

Locatie: **Wijchen**

Dienstverband: **Fulltime**

Salaris: **n.t.b.**

Over de functie

Als commercieel medewerker verkoopbinnendienst ben je de verbindende schakel tussen accountmanagers, klanten en interne afdelingen. Je ondersteunt het verkoopproces binnen jouw rayon en draagt bij aan het commerciële succes. Met jouw organisatorische vaardigheden en klantgerichte aanpak zorg je voor soepele interne en externe communicatie. Daarnaast speel je een belangrijke rol in het opstellen van offertes, het beheren van aanbestedingstrajecten, het projectmanagement en het bewaken van contractafspraken. Het is een veelzijdige functie met volop ruimte voor eigen inbreng en ontwikkeling. Samen met de accountmanager vorm je een sterk team dat zich richt op resultaten en klanttevredenheid.

Wat ga je doen?

- Ondersteunen van de accountmanager bij commerciële activiteiten.
- Opstellen van offertes en coördineren van aanbestedingstrajecten.
- Bewaken van contractafspraken en opvolgen van klantvragen.
- Projectmanagement voor inrichtingsoplossingen in het voortgezet onderwijs.
- Onderhouden van contact met klanten en interne afdelingen.
- Actief bijdragen aan de verbetering van interne processen en klanttevredenheid.

Over het bedrijf

Deze organisatie staat bekend als een innovatieve en duurzame partner voor inrichtingsoplossingen binnen het onderwijs. Met een focus op maatwerk en kwaliteit worden producten en concepten ontworpen, geproduceerd en geleverd vanuit eigen circulaire productiecentra in Nederland. Daarnaast wordt volop ingezet op samenwerking en ontwikkeling, zowel intern als extern. Medewerkers kunnen rekenen op een inspirerende werkplek waar betrokkenheid en innovatie centraal staan.

Wat wij vragen

- Minimaal hbo-werk- en -denkniveau.
- Ten minste 3 jaar relevante werkervaring in een vergelijkbare functie.
- Fulltime beschikbaar (40 uur per week).
- Uitstekende mondelinge en schriftelijke communicatievaardigheden.
- Klantgerichte en oplossingsgerichte mindset.
- Sterk organisatorisch vermogen en een flexibele instelling.

Wat wij bieden

- Een marktconform salaris passend bij jouw ervaring en kennis.
- 27 vakantiedagen en 13 ADV-dagen op basis van een fulltime dienstverband.
- Ruimte voor eigen initiatief, persoonlijke ontwikkeling en groei.
- Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Een informele werksfeer met gezellige momenten, zoals een vrijdagmiddagborrel.
- Werken bij een duurzaam en innovatief bedrijf met een duidelijke visie op de toekomst.

Interesse?

Laat jouw gegevens achter en wij nemen snel contact met je op!