

Accountmanager (regio Brabant)

Verdien tot €4.750 als Accountmanager in de hydrauliekbranche in Brabant. Werk in een dynamisch team met volop ontwikkelingsmogelijkheden. Solliciteer nu!

Samenvatting

Locatie: **Tilburg**

Dienstverband: **32-40 uur**

Salaris: **Tot €4750**

Accountmanager (Regio Brabant) *Jouw kans om klanten te verbinden, relaties te versterken en commerciële successen te boeken!* Ben jij een gedreven salesprofessional die energie krijgt van het opbouwen van klantrelaties en het scoren van commerciële kansen? In de regio Brabant ligt een dynamische uitdaging voor je klaar! Voor onze vestigingen in Oud-Gastel en Tilburg zijn we op zoek naar een ambitieuze **Accountmanager** die klaar is om ons klantenbestand te laten groeien en versterken.

Over de functie

Als Accountmanager sta jij aan het roer van jouw regio. Met jouw commerciële inzicht adviseer je klanten over ons complete hydrauliekassortiment en promoot je onze hoogwaardige diensten. Je bouwt niet alleen aan langdurige klantrelaties, maar weet ook nieuwe klanten te overtuigen van onze toegevoegde waarde. Jij bent hét gezicht van onze organisatie in jouw regio en zorgt voor een perfecte mix van service, advies en verkoop.

Wat ga je doen?

- Actief werven van nieuwe klanten en versterken van bestaande relaties.
- Ontwikkelen van slimme commerciële plannen om de markt optimaal te benutten.
- Proactief inspelen op veranderingen en kansen in jouw regio.
- Blijven leren: je volgt ontwikkelingen binnen de branche en vertaalt deze naar commerciële mogelijkheden.
- Nauwkeurig bijhouden van jouw commerciële activiteiten in de administratie.

Over het bedrijf

Dit bedrijf is een toonaangevende speler in de hydrauliekbranche, met een sterke focus op innovatie, kwaliteit en service. De bedrijfscultuur wordt gekenmerkt door korte lijnen, een informele sfeer en een sterk teamgevoel. Hier krijg jij de ruimte om jouw ideeën te delen en jezelf te ontwikkelen. Of je nu met een klant aan tafel zit of met collega's aan de slag gaat, alles draait om samenwerking en het behalen van

gezamenlijke successen.

Wat wij vragen

- Ervaring als accountmanager, bij voorkeur in een technische omgeving.
- Een technische opleiding óf aantoonbare affiniteit met techniek (pré).
- Commerciële flair en overtuigingskracht: je weet anderen mee te nemen in jouw ideeën.
- In het bezit van een rijbewijs B.
- Je woont in de regio Tilburg of Oud-Gastel (of daar in de buurt).

Wat wij bieden

- Een ondernemende functie binnen een Brabantse cultuur.
- Een salaris tot € 4750,- bruto o.b.v. 40 uur, afhankelijk van jouw ervaring.
- Minimaal 27 vakantiedagen.
- Auto, telefoon en laptop.
- Interne begeleiding en volop kansen om je verder te ontwikkelen.
- Bij goed functioneren een vast dienstverband in het vooruitzicht.

Klaar om te groeien?

Ben jij klaar om jouw commerciële talent in te zetten en een waardevolle bijdrage te leveren? Laat je gegevens achter en we nemen zo snel mogelijk contact met je op!