

## Telefonische Verkoper (16-40 uur)

Gesprekken voeren en deals sluiten? Maak er je carrière van! Een natuurlijke overtuigingskracht en plezier in het voeren van gesprekken zijn de basis voor succes in deze commerciële functie. Ervaring in de verkoop is niet nodig – met de juiste mindset en een vlotte babbel kun je hier ver komen.

### Samenvatting

Locatie: **Deventer, Doetinchem, Nijmegen**

Dienstverband: **Flexibel**

Salaris: **14 - 25 per uur**

**Gesprekken voeren en deals sluiten? Maak er je carrière van!** Een natuurlijke overtuigingskracht en plezier in het voeren van gesprekken zijn de basis voor succes in deze commerciële functie. Ervaring in de verkoop is niet nodig – met de juiste mindset en een vlotte babbel kun je hier ver komen. In een energieke en resultaatgerichte werkomgeving wordt gewerkt aan de groei van ondernemers en bedrijven, terwijl tegelijkertijd een flinke bonusstructuur zorgt voor een aantrekkelijk salaris.

### Over de functie

Als **Telefonisch Verkoper** draait alles om het adviseren van ondernemers over de beste reclame- en promotiemogelijkheden. Geen standaard verkooppraatjes, maar échte gesprekken om bedrijven zichtbaar te maken. Denk aan advertenties in kranten, campagnes op LED-schermen langs de snelweg, radioreclames of tv-spots in sportscholen. Met een breed portfolio aan mediakanalen is er voor elke klant een passende oplossing. Vanuit een modern kantoor in **Doetinchem, Nijmegen of Deventer** wordt dagelijks contact gelegd met uiteenlopende bedrijven: van lokale ondernemers tot bekende sportclubs en culturele instellingen.

### Wat ga je doen?

- Proactief benaderen van bedrijven en ondernemers via de telefoon.
- Adviseren over de beste advertentie- en promotiemogelijkheden.
- Onderhandelen en commerciële deals sluiten.
- Opbouwen van langdurige klantrelaties.
- Werken met duidelijke targets en een royale bonusregeling.

### Over het bedrijf

Met meer dan **30 jaar ervaring** in de mediasector is dit bedrijf uitgegroeid tot een toonaangevende speler. Dagelijks werken ruim 75 professionals aan de zichtbaarheid van duizenden bedrijven via print, digitale schermen, radio en online marketing. De bedrijfscultuur is dynamisch, informeel en gericht op groei, zowel van de medewerkers

als van de klanten. Het kantoor biedt een inspirerende werkomgeving met **zit-sta bureaus, kantoorfietsen, pooltafels, dartborden en zelfs een kantoorhond**. Daarnaast zijn er regelmatig borrels, bedrijfsuitjes en zelfs gratis sportlessen onder begeleiding van een personal trainer.

### **Wat wordt gevraagd?**

- Commerciële instelling en een enthousiaste, sociale persoonlijkheid.
- Goede communicatieve vaardigheden en overtuigingskracht.
- Beschikbaarheid van **16 tot 40 uur per week**, met flexibele werktijden.
- Bereidheid om vanuit Doetinchem, Nijmegen of Deventer te werken, met optie om deels vanuit huis aan de slag te gaan.
- Positieve instelling en teamspirit – humor en gezelligheid worden gewaardeerd!

### **Wat wordt geboden?**

- **Salaris tussen €14,- en €25,- per uur**, met bonussen tot wel **€80.000 per jaar**.
- **Interne opleiding** om alle fijne kneepjes van het vak te leren.
- Doorgroeimogelijkheden en omscholingsopties.
- Werken vanuit een modern kantoor met **veel faciliteiten en ontspanningsmogelijkheden**.
- **Gratis sportlessen** onder begeleiding van een personal trainer.
- Flexibiliteit in werkdagen, uren en werkplek.
- Een informele en energieke werksfeer met de leukste borrels en bedrijfsuitjes.

### **Solliciteren?**

Klaar om als salesprofessional ondernemers te helpen groeien? Laat dan van je horen!