

## **Inside Sales Engineer (Industrieel specialist)**

Ben jij technisch onderlegd en commercieel gedreven? Als Inside Sales Engineer speel je een sleutelrol in het adviseren van klanten en het uitwerken van maatwerkoplossingen. In deze functie combineer je technische kennis met salesvaardigheden om klanten optimaal te ondersteunen en de beste oplossingen te bieden.

### **Samenvatting**

Locatie: **Heteren**

Dienstverband: **32-40 uur**

Salaris: **3.500 - 5.000**

### **Inside Sales Engineer - Heteren**

Ben jij technisch onderlegd en commercieel gedreven? Als Inside Sales Engineer speel je een sleutelrol in het adviseren van klanten en het uitwerken van maatwerkoplossingen. In deze functie combineer je technische kennis met salesvaardigheden om klanten optimaal te ondersteunen en de beste oplossingen te bieden.

### **Over de functie**

Als Inside Sales Engineer ben je de schakel tussen klanten en technische oplossingen. Je analyseert klantbehoeften, stelt offertes op en begeleidt orders van aanvraag tot levering. Door jouw technische expertise en commerciële inzicht weet je klanten te adviseren over de beste producten en diensten. Samenwerken met collega's uit verschillende disciplines is essentieel om de juiste oplossingen te vinden en een uitstekende service te bieden.

### **Wat ga je doen?**

- Adviseren van klanten over technische producten en oplossingen.
- Uitwerken en opvolgen van offertes.
- Verwerken van orders en bewaken van levertijden.
- Onderhouden van klantrelaties en signaleren van commerciële kansen.
- Samenwerken met interne afdelingen zoals sales en engineering.
- Up-to-date blijven met productinnovaties en marktontwikkelingen.

### **Over het bedrijf**

Dit bedrijf is een toonaangevende speler in de industriële sector en biedt innovatieve technische oplossingen aan een breed scala van klanten. De werkomgeving is

dynamisch en gericht op groei, innovatie en klantgerichtheid. Er wordt veel waarde gehecht aan samenwerking, ontwikkeling en het delen van kennis.

### **Wat wij vragen**

- Afgeronde mbo- of hbo-opleiding in een technische richting, zoals werktuigbouwkunde of elektrotechniek.
- Affiniteit met sales en klantcontact.
- Goede communicatieve vaardigheden en commercieel inzicht.
- Nauwkeurigheid en een proactieve werkhouding.
- Ervaring met ERP- of CRM-systemen is een pre.

### **Wat wij bieden**

- Een afwisselende functie binnen een dynamische werkomgeving.
- Mogelijkheden voor persoonlijke en professionele groei.
- Een marktconform salaris en aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Werken in een enthousiast team met korte communicatielijnen.

### **Enthousiast geworden?**

Solliciteer direct en ontdek de mogelijkheden van deze uitdagende functie. Meer weten? Neem contact op voor aanvullende informatie!