

Junior Accountmanager (Duitstalige markt)

In deze rol ben je verantwoordelijk voor het identificeren en benaderen van potentiële klanten binnen de DACH-regio (Duitsland, Oostenrijk en Zwitserland). Je bouwt een eigen klantennetwerk op en speelt actief in op commerciële kansen.

Samenvatting

Locatie: **Nijmegen**

Dienstverband: **32-40 uur**

Salaris: **2500- 3000**

Ben jij klaar om je commerciële talenten te ontwikkelen en impact te maken binnen een internationaal opererend bedrijf? Als **Junior Accountmanager** voor de Duitstalige markt speel je een sleutelrol in de groei van de organisatie. Met jouw energie en gedrevenheid bouw je aan duurzame klantrelaties en zorg je voor succesvolle deals. Wil jij werken in een ambitieuze, professionele én gezellige werkomgeving? Lees dan snel verder!

Over de functie

In deze rol ben je verantwoordelijk voor het identificeren en benaderen van potentiële klanten binnen de DACH-regio (Duitsland, Oostenrijk en Zwitserland). Je bouwt een eigen klantennetwerk op en speelt actief in op commerciële kansen. Geen vloeiend Duits? Geen zorgen, dat leer je hier!

Wat ga je doen?

✓ Actief nieuwe leads en klanten in jouw regio benaderen ✓ Je eigen klantenbestand opbouwen, beheren en uitbouwen ✓ Klanten adviseren over producten, prijzen en levertijden ✓ Offertes op maat uitwerken en opvolgen ✓ Orders verwerken en aftersales verzorgen ✓ Commerciële kansen signaleren en benutten ✓ Samenwerken met het salesteam om strategische groei te realiseren

Over het bedrijf

Deze succesvolle distributeur van zakelijke IT-hardware en randapparatuur bedient resellers, e-sellers en (sub)distributeurs in heel Europa. Sinds de oprichting in 2001 heeft het bedrijf een indrukwekkende groei doorgemaakt. Hier heerst een no-nonsense mentaliteit: korte lijnen, transparantie en een gezonde dosis humor zorgen voor een fijne werksfeer. Werken doe je hier niet alleen om te presteren, maar ook om plezier te hebben! Denk aan een **dagelijkse verse lunch, tafelvoetbal- en tafeltenniscompetities, gezellige vrijdagmiddagborrels en toffe evenementen door het jaar heen**. Bovendien wordt volop geïnvesteerd in de ontwikkeling van medewerkers, met trainingen en doorgroeimogelijkheden.



Wie ben jij?

Je hebt een commerciële mindset en wil 32-40 uur per week knallen Een afgeronde commerciële opleiding is een pluspunt Je hebt affiniteit met sales en klantcontact Je ziet kansen en grijpt ze met beide handen aan Communicatief sterk in Nederlands, met minimaal basiskennis van Duits Je kunt klantbehoeftes analyseren en koppelen aan het juiste aanbod

Wat krijg je ervoor terug?

Salaris tussen €2.500 en €3.000 bruto per maand (afhankelijk van ervaring)
 Aantrekkelijke provisie- en bonusregeling **Uitstekende pensioenregeling**
 Doorgroeimogelijkheden en trainingen **Een contract met uitzicht op een vast dienstverband**

Solliciteren?

Ben jij de enthousiaste Junior Accountmanager die dit team komt versterken? Laat je gegevens achter en er wordt snel contact met je opgenomen.