

Inside Sales Accountmanager - IT & Projectmanagement Opleidingen

Klaar voor een uitdagende salesfunctie binnen een snelgroeiend internationaal bedrijf? Als Inside Sales Accountmanager krijg je de kans om IT-managers en projectmanagers te adviseren over de beste opleidingen en trainingen. Met een aantrekkelijk basissalaris (€3.000 - €3.750), een uitstekende bonusregeling en exclusieve incentives, waaronder internationale reizen, is dit dé kans om je commerciële talenten te laten zien en jezelf verder te ontwikkelen.

Samenvatting

Locatie: **Nijmegen**

Dienstverband: **32-40 uur**

Salaris: **3000 - 3750**

Inside Sales Accountmanager - IT & Projectmanagement Opleidingen

Klaar voor een uitdagende salesfunctie binnen een snelgroeiend internationaal bedrijf? Als Inside Sales Accountmanager krijg je de kans om IT-managers en projectmanagers te adviseren over de beste opleidingen en trainingen. Met een aantrekkelijk basissalaris (€3.000 - €3.750), een uitstekende bonusregeling en exclusieve incentives, waaronder internationale reizen, is dit dé kans om je commerciële talenten te laten zien en jezelf verder te ontwikkelen.

Over de functie

In deze commerciële binnendienstrol ben je verantwoordelijk voor het adviseren van professionals op het gebied van IT en projectmanagement. Door middel van consultatieve selling help je hen de juiste opleidingen en trainingen te kiezen. Je werkt met warme leads en bouwt duurzame relaties op met klanten, waarbij je hen begeleidt naar de best passende oplossing.

Wat ga je doen?

- ✓ Adviseren van IT-managers en projectmanagers over relevante opleidingen en trainingen
 - ✓ Actief opvolgen van warme leads en inspelen op klantbehoeften
 - ✓ Voeren van telefonische adviesgesprekken met een consultatieve verkoopaanpak
 - ✓ Onderhouden van klantrelaties en zorgen voor een hoge klanttevredenheid
 - ✓ Werken met commerciële targets en aantrekkelijke bonussen verdienen
 - ✓ Deelname aan (internationale) sales-events en incentiveprogramma's
-

Over het bedrijf

Deze internationale opleider is een toonaangevende speler op het gebied van IT- en projectmanagementtrainingen. Met vestigingen in heel Europa en een unieke versnelde opleidingsmethode helpt het bedrijf zowel individuele professionals als grote organisaties zoals Philips, Rabobank en Achmea. Er heerst een energieke en ambitieuze werksfeer, waarin prestaties worden beloond met incentives zoals buitenlandse reizen en exclusieve events.

Wat wij vragen

- ✓ Hbo-werk- en denkniveau, bij voorkeur met een afgeronde hbo-opleiding
- ✓ Ervaring in (telefonische) verkoop en adviserende verkoopvaardigheden
- ✓ Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- ✓ Sterke communicatieve vaardigheden en overtuigingskracht
- ✓ Commerciële drive en de ambitie om targets te behalen
- ✓ Positieve energie, humor en de motivatie om jezelf te ontwikkelen

Wat wij bieden

- ✓ Een uitdagende salesfunctie binnen een internationaal groeiend bedrijf
- ✓ Basissalaris tussen €3.000 - €3.750 afhankelijk van ervaring
- ✓ Zeer aantrekkelijke bonusregeling en extra incentives
- ✓ Kans om internationale sales-events en incentive-reizen te beleven
- ✓ Trainingen en doorgroeimogelijkheden binnen een dynamische organisatie
- ✓ Een informele en energieke werkomgeving met gedreven collega's

Klaar om deze uitdaging aan te gaan?

Wil jij aan de slag als Inside Sales Accountmanager en je carrière naar een hoger niveau tillen? Solliciteer nu en ontdek hoe jij het verschil kunt maken in een dynamische salesomgeving!