

Accountmanager bij SelectieTeam

Bouwen aan een start-up én mensen helpen aan een toffe baan? Als accountmanager ben jij hét gezicht van SelectieTeam. Je spreekt dagelijks kandidaten én klanten, maakt matches waar iedereen blij van wordt en denkt actief mee over onze groei. Veel verantwoordelijkheid, veel afwisseling en vooral: veel plezier in je werk.

Samenvatting

Locatie: **Nijmegen**

Dienstverband: **Fulltime**

Salaris: **3.000-3.500**

Wil jij bouwen aan een start-up en impact maken in mensen hun carrière?

Over de functie

Jij bent het gezicht van SelectieTeam. Je zoekt actief naar kandidaten, belt sollicitanten na en voert kennismakingsgesprekken. Ondertussen houd je nauw contact met klanten om te zorgen dat zij de juiste mensen in hun team krijgen. Je krijgt de ruimte om hierin te groeien, zodat je steeds makkelijker schakelt, kansen herkent en een gevoel voor de juiste match krijgt. Naast je dagelijkse werkzaamheden krijg je volop ruimte om mee te bouwen aan onze start-up. We geven je veel verantwoordelijkheid en verwachten dat je eigenaarschap toont. Jouw ideeën en inzichten zijn welkom – sterker nog, we verwachten dat je meedenkt over hoe we SelectieTeam nog beter kunnen maken.

Over SelectieTeam

Bij SelectieTeam helpen we mensen aan hun volgende carrièrestap. Zo zorgen we dat onze klanten, bedrijven uit regio Arnhem & Nijmegen, de juiste mensen aan kunnen nemen. We focussen ons op office functies, zoals commerciële binnendienst medewerkers, (financieel) administratief medewerkers en nog veel meer kantoor functies. . Wij zijn een jong, energiek en snelgroeiend bedrijf. We geloven dat het vinden van de volgende stap in je loopbaan leuk moet zijn. Dit merk je in het contact met kandidaten en klanten, maar we vinden het ook belangrijk dat we het intern leuk hebben. Zo hebben we regelmatig vrijmibo's, sporten we samen of gaan we op wintersport bij het behalen van onze doelstellingen. Vanuit ons kantoor op het Nyma terrein in Nijmegen werken we met een klein en energiek team samen om zoveel mogelijk mensen naar de volgende stap in hun carrière te helpen. Ook helpen we elkaar en vinden persoonlijke ontwikkeling belangrijk.

Hoe ziet je werkdag eruit?

In deze rol ben je vanaf de sollicitatie tot de eerste werkdag van de kandidaat

betrokken. Je zorgt ervoor dat alles soepel verloopt en begeleidt zowel kandidaten als bedrijven in elke stap. Zo kun je de ochtend beginnen met het bellen van mensen die via onze website hebben gereageerd. Daarna stuur je berichten via LinkedIn om in contact te komen met potentiële kandidaten. Eind van de ochtend heb je twee gesprekken met kandidaten die op zoek zijn naar een nieuwe baan. Na de lunch stap je in de auto om langs te gaan bij een klant waar een van jouw kandidaten net is gestart. Je neemt een taart mee om het samen te vieren. Terug op kantoor help je een kandidaat met de salarisonderhandelingen en aan het einde van de middag krijg je te horen dat een van jouw kandidaten mag starten bij je klant. Tijd voor een biertje met het team om het succes te vieren!

Wat wij vragen

☐ Je krijgt energie van gesprekken met mensen en weet de juiste match te vinden. ☐ Je bent commercieel ingesteld en ziet kansen. ☐ Je durft verantwoordelijkheid te nemen en denkt mee over de groei van SelectieTeam. ☐ Je houdt van afwisseling en werkt graag in een dynamische omgeving. ☐ Je bent net afgestudeerd of hebt al wat ervaring in het werkveld.

Wat wij bieden

☐☐ Salaris tussen de **€3.000 en €3.250** (afhankelijk van ervaring). ☐☐ **Eigen bonusstructuur** – jouw succes wordt beloond! ☐☐ **Wintersporttrip** bij het behalen van de doelstelling. * **25 vakantiedagen** om lekker op te laden. ☐☐ **Veel vrijheid en verantwoordelijkheid** – jij bepaalt mede de koers van onze start-up.

Meer weten?

Laat je gegevens dan hieronder achter en we nemen contact met je op! We horen graag van je.