

Commercieel Medewerker Binnendienst - Project en Sierbestrating

In deze functie adviseer je klanten aan de balie, telefonisch en in de showtuin, stel je offertes op en verwerk je orders. Je werkt nauw samen met collega's en krijgt ruimte om door te groeien naar functies als Accountmanager of Vestigingsleider. Fulltime functie (40 uur), inclusief zaterdagochtenddienst.

Samenvatting

Locatie: **Spijk**

Dienstverband: **Fulltime**

Salaris: **3.000 - 3.850**

Ben jij commercieel ingesteld, houd je van direct klantcontact en wil je doorgroeien in een organisatie waar jouw inzet écht opvalt? ☐☐ Deze vacature commercieel medewerker binnendienst in Spijk biedt jou de kans om aan de slag te gaan in een veelzijdige functie, met uitzicht op doorgroeimogelijkheden richting accountmanagement of vestigingsleider.

Over de functie

Als commercieel medewerker binnendienst ben je het eerste aanspreekpunt voor klanten uit verschillende sectoren: van stratenmakers tot hoveniers en van wegebouwers tot particulieren ☐☐. Je helpt hen voornamelijk telefonisch of via de mail, maar ook in de showtuin, denkt actief mee over passende oplossingen en zorgt voor een soepele verwerking van offertes en orders.

Je werkt in een compact team waar snel schakelen en samenwerken centraal staan. Dankzij de directe communicatielijnen ben je niet alleen uitvoerend bezig, maar lever je ook input voor verbetering en groei ☐☐. Er is ruimte om initiatief te tonen en jouw commerciële vaardigheden te ontwikkelen richting een volgende stap.

Wat ga je doen?

- ☐ Klanten adviseren en ondersteunen bij materiaalkeuze en toepassingen
 - ☐ Verkoopgesprekken voeren aan de balie, telefonisch en in de showtuin
 - ☐ Opstellen van offertes en verwerken van orders in het systeem
 - ☐ Meedenken over oplossingen en klantgerichte service
 - ☐ Schakelen met verschillende afdelingen voor een vlot verloop van processen
 - ☐ Ondersteunen bij logistiek en administratie waar nodig
 - ☐ Werken op zaterdagochtenden (08:30 - 13:00 uur)
-

Over het bedrijf

Deze groeiende organisatie uit Spijk is actief in projectbestrating, gebruikte bestratingsmaterialen en sierbestrating ☐☐. Met klanten in Nederland, België en Duitsland ligt de focus op persoonlijke service en kwalitatieve producten. De bedrijfscultuur is praktisch, informeel en gericht op resultaat. Het team bestaat uit bevlogen collega's die gaan voor samenwerking en groei – van zichzelf én het bedrijf ☐☐.

Wat wij vragen

- ☐☐ Klantgerichte, energieke en communicatief vaardige persoonlijkheid
- ☐☐ Interesse in of ervaring met bouwmaterialen (pré, geen must)
- ☐☐ Proactieve instelling en snel schakelen in een dynamische omgeving
- ☐☐ Teamspeler met zelfstandigheid en verantwoordelijkheidsgevoel
- ☐☐ Fulltime beschikbaar (40 uur), inclusief zaterdagochtend
- ☐☐ Ambitie om door te groeien naar een rol als Accountmanager of Vestigingsleider

Wat wij bieden

- ☐ Een veelzijdige commerciële functie met veel klantcontact
- ☐ Duidelijke doorgroeipaden richting Accountmanager of Vestigingsleider
- ☐ Marktconform salaris volgens de Hibin cao
- ☐ Interne begeleiding en producttraining
- ☐ Veel vrije dagen via de Hibin cao voor een gezonde werk-privébalans
- ☐ Werken in een enthousiast, hecht en ambitieus team
- ☐ Ruimte voor initiatief, persoonlijke ontwikkeling en verantwoordelijkheid

Enthousiast geworden?

Is dit de volgende stap in jouw commerciële carrière? Solliciteer dan direct op deze vacature commercieel medewerker binnendienst in Spijk ☐☐. Meer weten? Neem gerust contact op voor extra informatie of een kennismaking.