

Commercieel medewerker binnendienst - internationale groothandel

Zoek je een commerciële binnendienstfunctie met internationale klanten, technische producten én volop groeikansen? In deze rol combineer je klantcontact, verkoop en techniek. Deel mee in de winst, reis mee naar het buitenland en ontwikkel je met trainingen op maat. Een veelzijdige functie in een informele werkomgeving met veel vrijheid.

Samenvatting

Locatie: **Wijchen**

Dienstverband: **32-40 uur**

Salaris: **2.700 - 4.000**

Commercieel medewerker binnendienst - internationale groothandel (32-40 uur)

Ben jij commercieel én technisch nieuwsgierig? En klaar om door te groeien in een internationale omgeving? Dan is dit jouw vacature!

Over de functie

Als commercieel medewerker binnendienst ben je het eerste aanspreekpunt voor klanten en leveranciers in binnen- én buitenland. Je schakelt soepel tussen commercieel en technisch advies en zorgt voor een uitstekende service. Je komt terecht in een klein, hecht team van vijf collega's, waar je ruimte krijgt om te leren, initiatief te tonen en door te groeien.

Wat ga je doen?

- Onderhouden en uitbreiden van klantrelaties
 - Adviseren van klanten over (afroep)orders
 - Opstellen van offertes en verwerken van verkooporders
 - Contact onderhouden met leveranciers
 - Webshop en sociale media up-to-date houden
 - Ondersteunen bij sales- en marketingacties
 - Meegaan op internationale klantbezoeken
-

Over het bedrijf

Deze internationale groothandel in kwaliteitsonderdelen voor landbouw-, tuinbouw- en industriële machines combineert vakmanschap met een persoonlijke benadering. Binnen het groeiende familiebedrijf heerst een informele sfeer, met korte lijnen, veel vrijheid en volop ruimte om je rol mee vorm te geven.

Wat wij vragen

- MBO 4 werk- en denkniveau
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal (vereist)
- Beheersing van Duits en/of Italiaans is een pré
- Technische affiniteit (ruime mogelijkheid om hierin te groeien)
- Commerciële drive en klantgerichte instelling
- Ervaring met verkoopadministratie en het MS Office-pakket
- Sterk in communicatie en oplossingsgericht

Wat wij bieden

- Brutosalaris tussen €2.800 en €4.000 per maand (afhankelijk van ervaring)
- Reiskostenvergoeding en winstdeling
- Minimaal twee keer per jaar op internationale trip
- Mogelijkheid tot het volgen van cursussen, zoals verkooptraining of taalcursus Duits
- Informele werksfeer binnen een klein en betrokken team
- Budget voor professionele ontwikkeling
- Vakantiegeld, kerstpakket, telefoonplan en vergoeding voor dienstreizen
- Vast dienstverband van 32 tot 40 uur per week

Meer weten over de vacature? Neem dan contact op met Reinier of laat je gegevens hieronder achter!



**SELECTIE
TEAM**
