

Medewerker Verkoop Binnendienst - Ede □□□□

In deze rol ben je het eerste aanspreekpunt voor klanten, stel je offertes op, verwerk je orders en bouw je klantrelaties uit. Er wordt veel geïnvesteerd in groei en verbetering, waardoor je volop ruimte krijgt om mee te denken én door te groeien richting accountmanagement. Je verdient tussen de €2.700 en €4.000 bruto per maand, krijgt 25 vakantiedagen + 13 ADV-dagen en werkt in een nuchtere, directe werkomgeving met korte lijnen.

Samenvatting

Locatie: **Ede**

Dienstverband: **32-40 uur**

Salaris: **2.700 - 4.000**

Medewerker Verkoop Binnendienst - Ede

□□ Commerciële binnendienstfunctie met doorgroeimogelijkheden

Zoek je een commerciële rol waarin je het verschil kunt maken? In een organisatie die volop in ontwikkeling is en waar jouw ideeën en inzet ertoe doen? Voor een groothandel in technische producten – actief in de wereld van watertechniek – is er ruimte voor een energieke **Medewerker Verkoop Binnendienst**.

□□ Deze functie biedt niet alleen een dynamische werkdag, maar ook toekomstperspectief. Met de juiste ambitie en inzet kun je doorgroeien naar een rol als accountmanager binnen de organisatie.

Ben jij klantgericht en commercieel ingesteld? Zet jij graag een stap extra voor de klant, maar schuw je het niet om kritisch mee te denken en tegenwicht te bieden waar nodig? Verwacht een afwisselende rol waarin je actief meebouwt aan klantrelaties, commerciële kansen benut en processen continu verbetert.

□□ Over de functie

Als Medewerker Verkoop Binnendienst ben je het eerste aanspreekpunt voor klanten. Je denkt mee, stelt gerichte vragen en biedt passende oplossingen uit een breed assortiment van technische producten. Je werkt samen met collega's van logistiek, inkoop en de buitendienst, en zorgt dat alles – van offerte tot levering – soepel verloopt.

De organisatie is ambitieus. Er wordt volop geïnvesteerd in groei, optimalisatie en klanttevredenheid. Er is dus veel ruimte voor eigen inbreng. Meedenken wordt gewaardeerd, en verbeterideeën worden serieus genomen.

Wat ga je doen?

- Klanten adviseren over producten en passende oplossingen
- Offertes opstellen, opvolgen en bijsturen waar nodig
- Orders verwerken en leveringsprocessen bewaken
- Klantrelaties onderhouden en verder uitbouwen
- Signaleren van commerciële kansen en meedenken over verbeteringen
- Intensief samenwerken met collega's van binnen- en buitendienst
- Kritisch meedenken over processen en actief bijdragen aan optimalisatie

Over het bedrijf

De organisatie is al decennialang actief in de watertechniek en levert onder een bekende handelsnaam leidingsystemen, afsluiters, pompen en bijbehorende onderdelen. De werkplaats biedt mogelijkheden voor reparatie en maatwerk.

De cultuur? Informeel, direct en resultaatgericht. Er wordt hard gewerkt aan verdere professionalisering en groei – in Nederland én daarbuiten.

Dit is een plek voor mensen die verantwoordelijkheid willen nemen, zelfstandig kunnen werken én energie krijgen van samenwerken met anderen.

Wat wij vragen

- Ervaring in een commerciële binnendienstrol of vergelijkbare functie
- Affiniteit met technische producten (technische kennis is geen vereiste)
- Klantgerichte instelling en sterke communicatieve vaardigheden
- Proactieve en zelfstandige werkhouding
- Kritisch durven zijn en ideeën aandragen ter verbetering van processen

Wat wij bieden

- Een bruto maandsalaris tussen de €2.700,- en €4.000,- (afhankelijk van

ervaring)

- 25 vakantiedagen + 13 ADV-dagen
- Doorgroeimogelijkheid naar de rol van accountmanager
- Uitdagende functie in een organisatie met sterke groeiambities
- Volop ruimte om mee te denken en mee te bouwen
- Prettige werksfeer met korte lijnen en een no-nonsense mentaliteit
- Stabiliteit én de dynamiek van een bedrijf in ontwikkeling

☐☐ **Meer weten?**

Heb je zin in een commerciële uitdaging waar je niet alleen uitvoert, maar ook echt kunt meedenken én doorgroeien? Reageer dan op deze **vacature Medewerker Verkoop Binnendienst in Ede** en ontdek hoe jij kunt bijdragen aan de verdere groei van deze organisatie.

Vragen? Neem gerust contact op met Reinier Huibers of laat je gegevens hieronder achter.