

Sales Support Specialist (32-37 uur)

Vacature in regio Nijmegen: ervaren professional gezocht voor een commerciële binnendienstfunctie met verantwoordelijkheid. Directe impact op klantprocessen, met ruimte voor eigen initiatief en ontwikkeling.

Samenvatting

Locatie: **Nijmegen**

Dienstverband: **32-40 uur**

Salaris: **Bekend bij SelectieTeam**

Vacature: Sales Support Specialist - Regio Nijmegen

Gebruik jouw ervaring om het salesteam te versterken en processen soepel te laten verlopen.

Heb jij ervaring in de commerciële binnendienst en ben je klaar voor de volgende stap? Dan is deze vacature commerciële binnendienst Nijmegen een logische keuze. In de rol van **Sales Support Specialist** fungeer je als de verbindende factor tussen klanten, accountmanagers en interne teams. Vanaf het eerste klantcontact tot aan de uitlevering van het product: jij bewaakt het proces en zorgt voor een professionele afhandeling.

Over de functie

Als Sales Support Specialist ben je verantwoordelijk voor een eigen klantenportefeuille. Je ondersteunt accountmanagers, stelt offertes op, verwerkt orders en houdt toezicht op de voortgang en levertijden. Daarnaast denk je actief mee over verpakkingsoplossingen die aansluiten op de wensen van de klant.

De functie vereist een gestructureerde aanpak, een scherp oog voor detail en het vermogen om snel te schakelen. Je communiceert met diverse interne afdelingen en stemt processen effectief op elkaar af. Hierdoor blijft het overzicht behouden en worden klantverwachtingen waargemaakt.

Binnen het team staat collegialiteit centraal. Er wordt gewerkt in een professionele, open werkomgeving waarin ruimte is voor initiatief, samenwerking en groei.

Daarnaast wordt verwacht dat je commercieel meedenkt. Je signaleert kansen, doet verbetervoorstellen en draagt bij aan de optimalisatie van processen. Kortom: een veelzijdige functie met ruimte voor eigen inbreng.

Wat ga je doen?

- Beheren van een eigen klantenportefeuille
- Ondersteunen van accountmanagers in commerciële trajecten
- Uitwerken van offertes en verwerken van inkomende orders
- Monitoren van levertijden en afstemmen met interne afdelingen
- Meedenken over klantgerichte verpakingsoplossingen
- Signaleren van commerciële kansen
- Bijdragen aan de verbetering van interne processen

Over het bedrijf

De organisatie ontwikkelt slimme en duurzame verpakkingen van golfkarton. Als onderdeel van een internationale groep, actief in meer dan tien landen, biedt het bedrijf in Nijmegen een moderne en professionele werkomgeving.

Er wordt samengewerkt in een betrokken team waar eigen initiatief wordt gewaardeerd. Bovendien is er volop ruimte voor persoonlijke ontwikkeling, innovatie en collegiale samenwerking.

Wat wij vragen

- Aantoonbare ervaring in een commerciële binnendienstfunctie
- MBO+ of HBO werk- en denkniveau
- Gestructureerde, klantgerichte en proactieve werkhouding
- Goede beheersing van de Nederlandse taal
- Kennis van Engels en/of Duits is een pré
- Ervaring met SAP en MS Office is een pré
- Woonachtig in de regio Nijmegen
- Technisch en commercieel inzicht is een pluspunt

Wat wij bieden



- Een zelfstandige en verantwoordelijke functie binnen een groeiende organisatie
- Informele werksfeer met korte lijnen en directe communicatie
- Mogelijkheid om deels thuis te werken
- Een betrokken team dat samenwerking stimuleert
- Fietsleaseplan en een laptop van de zaak
- Regelmatig georganiseerde teamactiviteiten en borrels
- Ruimte voor ontwikkeling binnen een internationale werkomgeving

Solliciteren?

Geïnteresseerd in deze functie? Reageer op de vacature commerciële binnendienst Nijmegen en ontdek of deze uitdaging bij je past.

Wil je meer informatie? Laat je gegevens achter of neem contact op met David.