

## **Accountmanager Binnendienst - Bouwsector | Oosterbeek**

Commerciële kans in de bouwsector! Als Accountmanager Binnendienst in Oosterbeek ben je verantwoordelijk voor het volledige salesproces. Je werkt in een groeiende organisatie met impactvolle projecten en verdient een aantrekkelijk salaris van €4.000 tot €6.000 per maand.

### **Samenvatting**

Locatie: **Oosterbeek**

Dienstverband: **Fulltime**

Salaris: **4.000 tot 6.000**

## **Accountmanager Binnendienst - Bouwsector | Oosterbeek**

Een commerciële rol met impact in de wereld van bouwprojecten? Deze vacature als **Accountmanager Binnendienst** in Oosterbeek biedt de perfecte mix van klantcontact, sales ownership en kansen in een dynamische werkomgeving. Voor wie energie krijgt van deals sluiten, relaties opbouwen én het verschil maken binnen een groeiende organisatie.

---

### **Over de functie**

Als Accountmanager Binnendienst ben je verantwoordelijk voor het volledige commerciële proces in jouw regio. Je onderhoudt klantrelaties, signaleert kansen en zorgt dat aanvragen worden omgezet in concrete opdrachten. Jij bent de verbindende schakel tussen klantbehoefte en uitvoering – zonder zelf projectleider te zijn. Dit alles binnen een organisatie die volop in ontwikkeling is.

---

### **Wat ga je doen?**

- Beheren van het salesproces: van eerste contact tot aftersales
- Spotten en benutten van commerciële kansen
- Opstellen van offertes en calculaties
- Klantbehoeften analyseren en advies op maat geven
- CRM-systeem up-to-date houden met actuele klantinformatie
- Intensief samenwerken met collega's binnen verschillende onderdelen van de

organisatie

---

## **Over het bedrijf**

De organisatie is onderdeel van een internationale speler op het gebied van Testing, Inspection & Certification (TIC) – met als doel het creëren van een veilige, gezonde en toekomstbestendige leef- en werkomgeving. Binnen Nederland wordt er gewerkt aan hoogwaardige inspecties, risicoanalyses en claimsmanagement in diverse sectoren, waaronder de bouw.

Voor deze functie werk je binnen de divisie Bouw Risicomanagement, gevestigd in Oosterbeek. Deze businessunit is gespecialiseerd in bouwkundige opnames, trillingsmetingen en monitoring bij complexe bouwprojecten. Het team bestaat uit betrokken professionals die nauw samenwerken aan betrouwbare en objectieve dienstverlening.

De bedrijfscultuur is informeel, open en samenwerkingsgericht. Er wordt veel waarde gehecht aan integriteit, vakmanschap en persoonlijke groei. Innovatie en ontwikkeling staan centraal – zowel op organisatorisch niveau als voor medewerkers. Binnen de organisatie krijg je dan ook de ruimte om mee te denken, initiatief te tonen en jezelf verder te ontwikkelen.

Door de groei van de organisatie – zowel autonoom als door overnames – is het een dynamische werkomgeving waarin processen veranderen en samenwerking steeds belangrijker wordt.

---

## **Wat wij vragen**

- Hbo werk- en denkniveau
- Ervaring in een commerciële binnendienstfunctie of salesrol
- Affiniteit met de bouw- of technieksector is een pre
- Sterk in communicatie en klantgericht werken
- Zelfstandig, proactief en resultaatgedreven
- Goed in het bewaren van overzicht in een veranderende omgeving

---

## **Wat wij bieden**

- Een uitdagende salesfunctie met veel verantwoordelijkheid



- Brutosalaris tussen de **€4.000,- en €6.000,-** per maand op fulltime basis, afhankelijk van kennis en ervaring
- Werken bij een organisatie in ontwikkeling, waar volop kansen liggen
- Professionele, informele werksfeer met korte lijnen
- Een vaste werkplek in Oosterbeek (hybride werken bespreekbaar na inwerkperiode)
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder ruimte voor ontwikkeling en opleiding

---

## Solliciteren?

Is deze vacature als **Accountmanager Binnendienst in Oosterbeek** precies wat je zoekt? Solliciteer direct en laat zien dat jij de commerciële kracht bent die het verschil maakt.