

Technisch Commercieel Medewerker

Combinatie van techniek, commercie en klantgerichtheid – til de verkoop van onderdelen naar een hoger niveau

Samenvatting

Locatie: **Tiel**

Dienstverband: **32-40 uur**

Salaris: **Bekend bij SelectieTeam**

Over de functie

Een vraag van een klant om een onderdeel? Jij weet precies wat nodig is. In deze veelzijdige functie draait het om technisch advies, klantcontact en het organiseren van alles rondom de verkoop van onderdelen. Of het nu gaat om telefonisch advies, het uitwerken van offertes of het beheren van voorraden – jij regelt het tot in de puntjes.

Samen met collega's van de binnendienst ben je het aanspreekpunt voor klanten na aflevering van voertuigen. Je denkt proactief mee, houdt de voorraad scherp in de gaten en zorgt voor een soepel proces van bestelling tot levering. Daarbij krijg je de ruimte om initiatieven te nemen, zoals het ontwikkelen van promotiemateriaal of meedenken over een webshop.

Wat ga je doen?

- Adviseren van klanten over onderdelen, zowel telefonisch als op kantoor
- Offertes uitwerken en terugkoppelen naar klanten
- Voorraad beheren en onderdelen inkopen waar nodig
- Orders aanmaken en verzendklaar maken
- Meehelpen bij het ontwerpen van brochures en promotiemateriaal
- Ondersteunen bij het bouwen van een webshop
- Verkoop ondersteunen met actuele prijslijsten en opties voor nieuwe voertuigen

Over het bedrijf

Er wordt gewerkt aan specialistische voertuigen, volledig op maat gemaakt voor klanten in heel Europa. De organisatie is kleinschalig, maar vooruitstrevend en sterk

gespecialiseerd in technische oplossingen. In het moderne bedrijfspand heerst een open en directe cultuur, met korte lijntjes en veel ruimte voor eigen inbreng. Het team is hecht, loyaal en trots op wat ze samen neerzetten.

Vanuit de locatie in Tiel wordt dagelijks gewerkt aan innovatieve maatwerkoplossingen. Geen dag is hetzelfde, en samenwerking is hier de sleutel tot succes.

Wat wij vragen

- Mbo/hbo werk- en denkniveau, bij voorkeur in een technische, commerciële of bedrijfskundige richting
- Affiniteit met techniek en gevoel voor commercie
- Klantgerichte instelling en oplossingsgericht denken
- Goede beheersing van de Nederlandse taal, plus basiskennis van Engels en Duits (of bereidheid om dit te leren)
- Nauwkeurigheid in administratie en offertebeheer
- Proactieve houding en oog voor kansen in de markt

Wat wij bieden

- Fulltime functie (40 uur) met veel afwisseling en eigen verantwoordelijkheid
- Ruimte om actief mee te denken en de verkoopafdeling verder te ontwikkelen
- Kleinschalige, open werkomgeving met betrokken collega's
- 25 vakantiedagen (o.b.v. fulltime dienstverband)
- Een sterk product om trots op te zijn, volledig in eigen huis ontwikkeld
- Goede arbeidsvoorwaarden, professioneel georganiseerd en 'dik op de rit'

Interesse in deze baan?

Reageer op deze vacature via de sollicitatieknop. Heb je een vraag over deze vacature? Neem dan contact op de contactpersoon op deze pagina: David – **06 13093360**. We horen graag van je!



**SELECTIE
TEAM**
