# Telemarketeer | Hybride & flexibel in delen | 20 tot 40 uur

In deze rol als telemarketing medewerker draait het om slim bellen en het ophalen van de juiste informatie bij grote bedrijven. Je achterhaalt wie verantwoordelijk is voor koffiecontracten en wanneer deze aflopen, zodat de accountmanager precies op het juiste moment kan instappen. Je werkt hybride en flexibel, bepaalt grotendeels je eigen uren en hebt geen harde salesdruk. Geschikt voor studenten, ervaren professionals en gepensioneerden die nog actief willen blijven.

**Samenvatting**

Locatie: **Nijmegen**
Dienstverband: **20 tot 32 uur**
Salaris: **Vast salaris!**

**Of je nu student bent, al flink wat ervaring hebt of juist gepensioneerd bent en nog lekker bezig wilt blijven: in deze rol gebruik je je nieuwsgierigheid en gesprekskills om waardevolle info boven tafel te krijgen. Geen harde salesdruk, maar wél invloed op het moment waarop deals ontstaan. Jij zorgt dat alles op het juiste moment samenkomt.**

## Over de functie

In deze rol ga je in gesprek met grote bedrijven (200+ FTE) om één belangrijk doel te bereiken: achterhalen wie verantwoordelijk is voor het koffiecontract en wanneer dit contract afloopt. Deze contracten lopen vaak 3 tot 5 jaar, dus jouw werk zorgt ervoor dat de accountmanager precies op het juiste moment in actie kan komen.

Je legt alle informatie netjes vast in het CRM-systeem, zodat alles overzichtelijk en bruikbaar blijft. Zie je tijdens een gesprek dat er al interesse is? Dan pak je direct door en plan je een afspraak in voor de accountmanager.

Daarnaast neem je contact op met bedrijven die de website hebben bezocht. Dit zijn vaak al geïnteresseerde partijen, waardoor gesprekken een stuk makkelijker en leuker worden.

Je werkt tussen de 20 en 32 uur per week en hebt veel vrijheid om zelf te bepalen wanneer en waar je werkt. Dat maakt deze functie goed te combineren met andere bezigheden.

## Over het bedrijf

Je komt terecht in een energiek en informeel team waar samenwerken en plezier hand in hand gaan. Het bedrijf is actief in de zakelijke markt en heeft een sterk en onderscheidend koffieconcept. Er wordt gewerkt vanuit een modern kantoor en er hangt een open, positieve sfeer waarin je snel je plek vindt.

## Wat wij vragen

- Je communiceert makkelijk en vindt het leuk om gesprekken te voeren
- Je stelt de juiste vragen en weet snel tot de kern te komen
- Je hebt een goed gevoel voor commercie, zonder dat je op harde targets wordt gestuurd
- Je werkt zelfstandig en neemt verantwoordelijkheid voor je werk

Leeftijd speelt geen rol. Of je nu student bent, starter, ervaren professional of gepensioneerd en nog graag actief bezig wilt blijven: je bent van harte welkom.

## Wat wij bieden

- Een salaris tussen €2.500 en €3.500 bruto per maand (o.b.v. fulltime)
- Flexibele werktijden en de mogelijkheid om deels vanuit huis te werken
- Begeleiding, training en ruimte om jezelf te ontwikkelen
- Doorgroeimogelijkheden binnen het bedrijf
- Een gezellig team en regelmatig leuke borrels en uitjes

## Interesse in deze baan?

Reageer dan hieronder op de vacature. Heb je een vraag over deze vacature? Neem dan contact op met Reinier Huibers! We horen graag van je!