

## **Accountmanager Elektrotechniek & Lichttechniek | Zuid-West Nederland**

Commerciële accountmanager functie binnen de elektrotechniek en lichttechniek met veel vrijheid, klantcontact en een salaris tot €6.000 bruto per maand.

### **Samenvatting**

Locatie: **Zuid-West Nederland**

Dienstverband: **36-40 uur**

Salaris: **4.000 tot 6.000**

Ben jij commercieel sterk én heb je affiniteit met elektrotechniek en lichttechniek? ☐☐ Voor een technische organisatie in Zuid-Holland zoeken wij een Accountmanager die energie krijgt van relatiebeheer, techniek en het begeleiden van mooie projecten. Je werkt in een markt waar slimme lichtoplossingen en elektrotechnische systemen centraal staan. Een rol met veel vrijheid, verantwoordelijkheid en volop ruimte om jezelf verder te ontwikkelen. Het salaris ligt tussen de €4.000 en €6.000 bruto per maand, afhankelijk van ervaring.

### **Over de functie**

Als Accountmanager ben jij hét aanspreekpunt voor installateurs, adviseurs en andere technische relaties in West-Nederland. Je bouwt bestaande relaties verder uit en gaat actief op zoek naar nieuwe kansen in de markt. Dankzij jouw commerciële gevoel én kennis van elektrotechniek en lichttechniek weet jij klanten goed te adviseren over passende oplossingen.

Je bent veel onderweg, bezoekt klanten op locatie en denkt mee over technische vraagstukken ☐☐. Daarnaast begeleid je projecten van aanvraag tot oplevering. Je stelt offertes op, houdt contact met betrokken partijen en zorgt dat alles soepel verloopt. Geen dag is hetzelfde en juist die afwisseling geeft jou energie.

Binnen deze functie werk je nauw samen met collega's van techniek, sales en projectbegeleiding. Samen zorgen jullie ervoor dat klanten goed geholpen worden en projecten succesvol worden afgerond ☐☐.

Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Bezoeken van nieuwe en bestaande klanten
- Adviseren over technische oplossingen binnen elektrotechniek en lichtmanagement
- Opstellen en opvolgen van offertes
- Begeleiden van projecten van aanvraag tot oplevering

- Signaleren van commerciële kansen in de markt
- Onderhouden en versterken van klantrelaties
- Samenwerken met interne afdelingen om projecten succesvol af te ronden

## **Over het bedrijf**

Je komt terecht bij een technisch familiebedrijf met een informele en open werksfeer. De organisatie richt zich op slimme oplossingen binnen elektrotechniek en lichttechniek en werkt dagelijks aan innovatieve projecten in heel Nederland.

Binnen het team hangt een nuchtere sfeer waar collega's voor elkaar klaarstaan ☐☐. De lijnen zijn kort, ideeën worden gewaardeerd en samenwerken staat centraal. Er wordt hard gewerkt, maar er is ook volop ruimte voor humor en persoonlijke aandacht.

De organisatie blijft groeien en investeert graag in mensen die zich willen ontwikkelen binnen de techniek. Heb jij affiniteit met elektrotechniek, lichtsystemen en commerciële techniek? Dan zit je hier helemaal op je plek.

## **Wat wij vragen**

- MBO4 werk- en denkniveau, bij voorkeur richting elektrotechniek
- Affiniteit met elektrotechniek, lichttechniek of technische installaties
- Commerciële instelling en goede communicatieve vaardigheden
- Ervaring in een technische commerciële functie is mooi meegenomen
- Je schakelt makkelijk tussen verschillende werkzaamheden
- Je bent sociaal, proactief en denkt in oplossingen
- Goede beheersing van de Nederlandse taal
- Engelse taalvaardigheid is een pre
- Je houdt overzicht en werkt nauwkeurig
- Woonachtig in Zuid-Holland

## **Wat wij bieden**

- Salaris tussen de €4.000 en €6.000 bruto per maand ☐☐
- Auto van de zaak
- Laptop en telefoon
- Goede pensioenregeling
- 24 vakantiedagen + 12 ATV-dagen
- Veel vrijheid en verantwoordelijkheid binnen je functie
- Ruimte voor opleidingen en persoonlijke ontwikkeling
- Informele werksfeer binnen een stabiele technische organisatie
- Werken aan innovatieve projecten binnen elektrotechniek en licht

## **Interesse in deze baan?**



**SELECTIE  
TEAM**

---

Neem gerust contact op met Sil via 06 51954567 als je vragen hebt.