

## Commercieel Medewerker Binnendienst | Heteren

Ben jij iemand die energie krijgt van klantcontact, overzicht houden én commercieel meedenken? Vind je het leuk als geen dag hetzelfde is en je zichtbaar invloed hebt op hoe dingen lopen? Dan zou dit zomaar een plek kunnen zijn waar jij je snel thuis voelt.

### Samenvatting

Locatie: **Heteren**

Dienstverband: **32-40 uur**

Salaries: **3.100 tot 4.100**

### Over de functie

Jij houdt van contact met klanten, denkt commercieel mee en zorgt dat alles achter de schermen soepel blijft draaien. Je verwerkt orders, stelt offertes op en schakelt veel met collega's, klanten en nieuwe leads. Daarnaast doe je marktonderzoek en benader je potentiële klanten, zodat commerciële kansen niet blijven liggen. Je stelt de juiste vragen en zorgt dat offertes goed aansluiten op de wensen van de klant. Je werkt nauwkeurig, houdt overzicht en blijft rustig als er veel tegelijk speelt.

In deze snelgroeiende organisatie krijg je veel ruimte om initiatief te nemen en jezelf verder te ontwikkelen. Daarbij krijg je volop kansen om door te groeien naar bijvoorbeeld Accountmanager of Productspecialist. Op termijn is het ook mogelijk om mee te gaan naar afspraken en later zelfstandig naar afspraken te gaan.

### Wat ga je hier doen

- Verwerken en opvolgen van orders
- Opstellen van offertes die aansluiten op de wensen van de klant
- Onderhouden van contact met klanten, leads en collega's
- Uitvoeren van marktonderzoek en signaleren van commerciële kansen
- Benaderen van potentiële klanten en inplannen van afspraken
- 

### Waar je terecht komt

Je komt terecht bij een internationale scale-up die innovatieve isolatieoplossingen ontwikkelt voor uiteenlopende toepassingen. Denk aan oplossingen die bijdragen aan energiebesparing, comfort en duurzaamheid binnen verschillende sectoren.

De organisatie groeit snel en is actief in meerdere landen. Vanuit Heteren werk je samen met een enthousiast en ondernemend team dat iedere dag bezig is met het uitbreiden van de markt en het bouwen aan duurzame klantrelaties.

De sfeer is informeel, energiek en ambitieus. Goede ideeën worden gewaardeerd en je krijgt volop ruimte om jezelf te ontwikkelen.

## **Wie we zoeken**

- MBO+ / HBO werk- en denkniveau
- Werkt gestructureerd en houdt overzicht, ook wanneer er meerdere dingen tegelijk spelen
- Ervaring in een commerciële of administratieve functie
- Denkt vooruit, pakt zaken zelfstandig op en ziet het werk liggen
- Het leuk om contact te hebben met klanten en leads
- Beheerst de Nederlandse en Engelse taal goed, zowel mondeling als schriftelijk

## **Wat je mag verwachten**

- Een afwisselende functie met veel contact, verantwoordelijkheid en ruimte om mee te denken
- Een salaris tussen €3.100 en €4.100 per maand, afhankelijk van ervaring
- Flexibele werktijden en aandacht voor een goede werk-privébalans
- Een goede pensioenregeling en aanvullende arbeidsvoorwaarden
- Mogelijkheden om jezelf verder te ontwikkelen via opleidingen en trainingen

## **Nieuwsgierig?**

Neem gerust contact op met Jorn via 06-44937413 als je vragen hebt.