Commercieel Medewerker Binnendienst | Aandrijftechniek ⚙

Start als Commercieel Medewerker Binnendienst in Hoogeveen. Je bouwt je eigen klantrelaties op, werkt met klanten in de industrie en krijgt volop ruimte om jezelf te ontwikkelen.

Samenvatting

Locatie: **Hoogeveen**
Dienstverband: **36-40 uur**
Salaris: **tot 4.100**

Hier zorg jij voor

Je bent een belangrijk aanspreekpunt voor klanten in de industrie. Ze komen bij jou met vragen over technische producten, onderdelen en oplossingen. Jij denkt mee, zoekt uit wat ze nodig hebben en zorgt dat ze goed geholpen worden. De ene keer werk je een offerte uit, de andere keer help je een klant met een technische vraag of zie je een mooie commerciële kans. Ondertussen zorg je dat orders goed verwerkt worden en klanten weten waar ze aan toe zijn. Je houdt je onder andere bezig met:

- Klanten adviseren over technische producten en oplossingen
- Offertes opstellen en actief opvolgen
- Orders verwerken en klantgegevens bijhouden
- Commerciële kansen herkennen en benutten
- Eigen klantrelaties opbouwen en onderhouden
- Meedenken over onderhoud, onderdelen en toepassingen binnen de industrie
- Samenwerken met collega's om klanten zo goed mogelijk te helpen

Je krijgt de tijd om de producten, klanten en werkwijze te leren kennen. Daarna pak je steeds meer zelfstandig op. **En daar stopt het niet.** Laat jij zien dat je commercieel sterk bent en graag verantwoordelijkheid neemt? Dan liggen er kansen om door te groeien naar een meer leidinggevende en commerciële rol. Op termijn kun je ook zelf key accounts bezoeken en een grotere rol spelen in het uitbouwen van klantrelaties.

Hier stap je binnen

Je gaat aan de slag bij een technische handelsorganisatie die bedrijven in de industrie helpt met producten, onderdelen en technische oplossingen. Op de vestiging in Hoogeveen werk je samen met collega's die veel technische kennis in huis hebben. De sfeer is nuchter en informeel. Je kunt makkelijk bij elkaar binnenlopen, vragen stellen en samen naar oplossingen zoeken. Geen ingewikkelde hiërarchie, maar korte lijnen en ruimte om zelf initiatief te nemen. Wat deze organisatie interessant maakt, is dat je

hier niet jarenlang hetzelfde hoeft te blijven doen. Er wordt geïnvesteerd in jouw ontwikkeling en als je laat zien wat je kunt, krijg je de kans om verder te groeien.

Dit heb jij in huis

Je vindt het leuk om met klanten te schakelen, denkt commercieel en hebt interesse in techniek. Je hoeft niet ieder product al te kennen, maar je wilt wel begrijpen wat je verkoopt. Daarnaast:

- Denk en werk je op mbo-/hbo-niveau
- Heb je ervaring in een commerciële binnendienstfunctie of vergelijkbare rol
- Heb je affiniteit met techniek of wil je je hierin verdiepen
- Beheers je de Nederlandse taal goed
- Maak je makkelijk contact met klanten en collega's
- Herken je commerciële kansen en durf je daarop door te pakken
- Werk je nauwkeurig en houd je overzicht
- Pak je zelfstandig werkzaamheden en verantwoordelijkheden op
- Woon je in de regio Hoogeveen

Je bent iemand die niet alleen een klantvraag afhandelt, maar ook verder kijkt. Wat heeft de klant écht nodig en hoe kun jij daarbij helpen?

Dit krijg je van ons

Jij zorgt dat klanten goed geholpen worden en commerciële kansen worden benut. Daar staat natuurlijk ook wat moois tegenover.

- Een afwisselende functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid
- Doorgroeimogelijkheden richting een leidinggevende/commerciële rol
- De kans om op termijn zelf key accounts te bezoeken
- Flexibele werktijden
- 25 vakantiedagen en de mogelijkheid om extra dagen te kopen
- €0,25 reiskostenvergoeding per kilometer
- Een bonusregeling op basis van het vestigingsresultaat
- Trainingen en opleidingen om jezelf verder te ontwikkelen
- Personeelskorting op producten
- Extra voordelen, zoals korting op uitjes en je zorgverzekering
- Een goede pensioenregeling
- Een informeel team met korte lijnen

Een mooie kans dus als je commercieel bezig wilt zijn, techniek interessant vindt en op termijn graag een volgende stap zet.