

## Verkoper Binnendienst - Elst

Ben jij iemand die graag schakelt met klanten, overzicht houdt én energie krijgt van regelen en meedenken? In deze functie zit je niet de hele dag hetzelfde te doen. Je helpt klanten verder, verwerkt aanvragen en zorgt dat alles achter de schermen klopt. Je komt terecht in een technische omgeving waar mensen elkaar makkelijk weten te vinden en waar ruimte is om jezelf te ontwikkelen.

### Samenvatting

Locatie: **Elst**

Dienstverband: **Fulltime**

Salaris: **Bekend bij SelectieTeam**

## Verkoper Binnendienst

Ben jij commercieel, klantgericht en krijg je energie van schakelen met klanten? In deze rol help je klanten met de juiste producten, denk je mee over technische oplossingen en zorg je dat offertes, orders en leveringen strak geregeld zijn. Een afwisselende binnendienstfunctie binnen een technische groothandel waar geen dag hetzelfde is. ☐☐

### Over de functie

Als Verkoper Binnendienst ben jij een belangrijk aanspreekpunt voor klanten. Je helpt bestaande én nieuwe relaties met vragen over producten, toepassingen en technische mogelijkheden. Dat doe je telefonisch, per mail en op de vestiging.

Je luistert goed naar de klantvraag en denkt actief mee. Welke oplossing past het beste? Welke producten zijn nodig? En waar moet de klant rekening mee houden qua normen, gebruik of levering? Jij zoekt het uit en zorgt dat de klant snel en duidelijk geholpen wordt.

Daarnaast verwerk je orders in het ERP-systeem. Je controleert gegevens, bewaakt levertijden en houdt klanten op de hoogte van de voortgang. Zo weten zij precies waar ze aan toe zijn. Ook stel je offertes op en volg je deze actief op. Je belt klanten na, bespreekt vragen en ziet commerciële kansen.

Je werkt veel samen met collega's op de vestiging. Samen zorgen jullie voor tevreden klanten, een soepel proces en een prettige werksfeer. Lekker praktisch, duidelijk en met korte lijnen. ☐☐

Je houdt je onder andere bezig met:

- Klanten adviseren over producten, toepassingen en technische oplossingen.
- Telefonisch en per mail klantvragen beantwoorden.
- Orders verwerken in het ERP-systeem.
- Levertijden bewaken en klanten hierover informeren.
- Offertes opstellen, versturen en opvolgen.
- Meedenken over commerciële kansen bij bestaande en nieuwe klanten.
- Samenwerken met collega's van verkoop, logistiek en de vestiging.

## **Over het bedrijf**

Je komt te werken bij een technische groothandel met meerdere vestigingen in Nederland. Het bedrijf levert onder andere bedrijfskleding, persoonlijke beschermingsmiddelen, gereedschappen, verbruiksartikelen en producten voor de infra-, transport-, industrie- en overheidssector.

De organisatie is praktisch ingesteld en klantgericht. Klanten rekenen op goed advies, snelle service en duidelijke communicatie. Intern werk je in een betrokken team waar collega's elkaar helpen en ideeën welkom zijn.

Er is ruimte om jezelf te ontwikkelen. Of je nu net start of al ervaring meebrengt: goede ideeën worden gewaardeerd. Je krijgt de kans om mee te denken, initiatief te nemen en steeds beter te worden in je vak. ☐

## **Wat wij vragen**

- Je hebt minimaal mbo werk- en denkniveau.
- Je hebt ervaring in verkoop, binnendienst of klantcontact.
- Kennis van technische producten is mooi meegenomen.
- Je bent klantgericht en denkt graag in oplossingen.
- Je communiceert makkelijk en duidelijk.
- Je werkt nauwkeurig met orders, offertes en klantgegevens.
- Je bent proactief en ziet commerciële kansen.
- Je woont in de omgeving van Elst of kunt deze locatie goed bereiken.

## **Wat wij bieden**

- Een fulltime baan als Verkoper Binnendienst.
- Een marktconform salaris volgens de cao Technische Groothandel.
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Een goede pensioenregeling.
- Korting op het verkoopassortiment.
- Gratis toegang tot online trainingen via GoodHabitz.
- Ruimte voor eigen ideeën en initiatief.
- Een team met korte lijnen en open communicatie.
- De kans om jezelf verder te ontwikkelen binnen een technische omgeving. ☐☐



**SELECTIE  
TEAM**

---