Sales Representative

Ben jij iemand die energie krijgt van contact met klanten, deals sluiten en slimme oplossingen vinden? Mooi. Voor een internationale IT organisatie in Nijmegen zoeken we een Sales Representative die graag schakelt, doorvraagt en gewoon lekker aan de slag gaat. Geen glad verkooppraatje. Wel een baan waarin je veel vrijheid krijgt, veel leert en samenwerkt met collega’s uit allerlei landen.

Samenvatting

Locatie: **Nijmegen**
Dienstverband: **32-40 uur, Flexibel**
Salaris: **Bekend bij SelectieTeam**

Wat ga je doen

In deze rol ben je bezig met sales, klantcontact en het vinden van de juiste IT oplossingen. Je praat met bestaande klanten, zoekt nieuwe kansen en houdt overzicht op je deals.

Je werk is afwisselend. De ene keer bespreek je een aanvraag met een klant, de andere keer check je prijzen, overleg je met inkoop of werk je een deal netjes uit in het CRM.

Je houdt je onder andere bezig met:

- Contact onderhouden met bestaande klanten
- Nieuwe leads opvolgen en kansen zien
- Klanten helpen met passende IT oplossingen
- Prijzen bepalen en onderhandelen
- Samenwerken met inkoop, sales en andere teams
- Salesactiviteiten bijhouden in het CRM
- Meedenken over alternatieven als iets niet direct past
- Relaties bouwen die langer meegaan dan één deal

Je hoeft niet alles al te weten van IT hardware. Nieuwsgierigheid helpt wel. Je krijgt training en collega’s om je heen die met je meedenken.

Hoe ziet je dag eruit

Je start de dag met koffie en een korte check met je team. Wat speelt er? Welke deals lopen er? Waar kan iemand hulp gebruiken?

Daarna ga je aan de slag met klanten. Je belt, mailt, plant afspraken en denkt mee

over aanvragen. Tussendoor overleg je met collega’s over prijzen, beschikbaarheid en slimme oplossingen. Je onderhandelt zelf, maar staat er niet alleen voor.

Rond lunchtijd schuif je aan bij collega’s. De sfeer is internationaal, open en informeel. Er werken mensen uit veel verschillende landen, dus je hoort op een dag meer dan alleen Nederlands en Engels.

Aan het einde van de dag werk je je CRM bij, stem je nog wat af met collega’s en rond je lopende acties af. En heb je zin om daarna nog te sporten? Dan kan dat in de gym op kantoor.

Wat krijg je

Je komt terecht in een internationale werkomgeving waar hard werken en plezier goed samengaan. Er is ruimte om te groeien, vragen te stellen en je eigen manier van werken te ontwikkelen.

Je krijgt:

- Commissie boven op je salaris
- 8 procent vakantiegeld
- Direct een vast contract
- Een goede pensioenregeling
- Training vanaf de start
- Een internationale werkomgeving
- Een fijne lunchregeling
- Een gym op kantoor
- De mogelijkheid om hybride te werken
- Collega’s die graag samen winnen

Wie ben jij?

Jij bent commercieel, sociaal en niet bang om de telefoon te pakken. Je vindt het leuk om doelen te halen, maar je snapt ook dat goede sales draait om vertrouwen.

Verder herken jij jezelf hierin:

- Je hebt 3 tot 5 jaar ervaring in sales
- Je spreekt professioneel Engels
- Een extra taal is mooi meegenomen
- Je krijgt energie van klantcontact
- Je bent nieuwsgierig en leert graag
- Je werkt graag samen met anderen
- Je voelt je thuis in een internationale omgeving
- Je woont op reisafstand van Nijmegen

Nieuwsgierig?

Neem gerust contact op met Jorn via 06-44937413 als je vragen hebt.