

Commercieel Medewerker Binnen- en Buitendienst | Techniek

Commercieel, klantgericht en affiniteit met techniek? In deze rol help je klanten met de juiste onderdelen en pak je commerciële kansen op. Binnen én buiten.

Samenvatting

Locatie: **Waardenburg**
Dienstverband: **36-40 uur**
Salaris: **3.300 tot 5.000**

Commercieel, klantgericht en affiniteit met techniek? Als Commercieel Medewerker Binnen- en Buitendienst help je klanten met de juiste onderdelen en pak je commerciële kansen op. Binnen én buiten.

Over de functie

Als Commercieel Medewerker Binnen- en Buitendienst ben jij het aanspreekpunt voor klanten die onderdelen, serviceproducten of technische oplossingen nodig hebben. Jij luistert goed, denkt mee en zorgt dat klanten snel de juiste oplossing krijgen.

Je werkt vooral vanuit de binnendienst. Je hebt veel contact met klanten via telefoon en mail. Je maakt offertes, verwerkt orders en schakelt met collega's van parts, service en magazijn.

Zie jij commerciële kansen? Dan pak je die op. Je vindt het leuk om klanten actief te benaderen, mee te denken en net dat stapje extra te zetten. Vind je het leuk om ook op pad te gaan? Dan is daar ruimte voor. Denk aan klantbezoeken, relaties uitbouwen en nieuwe kansen ontdekken.

Jouw werkzaamheden:

- Klanten adviseren over onderdelen en technische oplossingen.
- Offertes maken en opvolgen.
- Orders verwerken en bewaken.
- Contact onderhouden met bestaande klanten.
- Nieuwe kansen signaleren en oppakken.
- Klanten actief benaderen.
- Samenwerken met parts, service en magazijn.
- Meedenken over hoe klanten sneller en beter geholpen worden.

Over het bedrijf

Je gaat aan de slag bij een technisch bedrijf dat actief is in motoren, onderdelen en serviceoplossingen. Het bedrijf levert aan klanten in onder andere de agri, industrie, automotive en machinebouw.

De sfeer is nuchter, betrokken en praktisch. Collega's helpen elkaar en klanten staan centraal. Geen onnodig gedoe, maar samen zorgen dat het goed geregeld is.

Je komt terecht in een afwisselende functie. De ene klant weet precies welk onderdeel nodig is. De andere klant heeft vooral een probleem waarvoor jij de juiste oplossing helpt vinden. Juist dat maakt deze rol leuk.

Wat wij vragen

- Je hebt mbo werk- en denkniveau.
- Je hebt commerciële ervaring, bijvoorbeeld in verkoop, klantenservice of binnendienst.
- Je hebt affiniteit met techniek.
- Ervaring met onderdelen, motoren, machines of voertuigen is mooi meegenomen.
- Kennis van of ervaring in de agri sector is een pluspunt.
- Je vindt het leuk om kansen te zien en klanten actief te helpen.
- Je bent klantgericht, proactief en commercieel scherp.
- Je werkt zelfstandig, maar zoekt ook graag de samenwerking op.
- Je spreekt en schrijft goed Nederlands.
- Engels beheers je voldoende om klanten of leveranciers te woord te staan.

Wat wij bieden

- Een salaris tussen de **€3.300 en €5.000 bruto per maand**, afhankelijk van ervaring.
- Een commerciële functie met veel technische inhoud.
- Een rol waarin je vooral binnen werkt, maar ook naar buiten kunt.
- Ruimte om klantrelaties verder uit te bouwen.
- Mogelijkheden om jezelf verder te ontwikkelen.
- Werken bij een stabiel technisch bedrijf met korte lijnen.
- Een fijne werksfeer met betrokken collega's.
- Reiskostenvergoeding.
- 27 vakantiedagen.

Interesse in deze baan?

Neem dan contact op met Reinier Huibers via 06-16472181 of laat je gegevens hieronder achter.



**SELECTIE
TEAM**
