Commercieel Medewerker Binnendienst | Techniek

Ben jij iemand die energie krijgt van klantcontact, graag meedenkt over technische oplossingen en jezelf verder wilt ontwikkelen in een commerciële rol? Dan is dit een functie waarin je veel kunt leren, verantwoordelijkheid krijgt en uitzicht hebt op mooie vervolgstappen. Je komt terecht in een omgeving waar techniek en commercie dagelijks samenkomen.

Samenvatting

Locatie: **Zaandam**
Dienstverband: **36-40 uur**
Salaris: **tot €4.100**

Wat ga je hier doen

Als Commercieel Medewerker Binnendienst ben jij een belangrijk aanspreekpunt voor klanten uit de industrie. Je helpt bij technische vragen, denkt mee over passende oplossingen en zorgt ervoor dat aanvragen snel en zorgvuldig worden opgepakt.

Na een uitgebreide inwerkperiode krijg je steeds meer zelfstandigheid. Je maakt offertes, volgt deze op, verwerkt orders en onderhoudt contact met klanten. Tegelijkertijd bouw je aan sterke klantrelaties en leer je commerciële kansen herkennen.

Deze functie biedt volop ruimte om door te groeien. Wanneer je laat zien dat je verantwoordelijkheid pakt en commercieel inzicht hebt, kun je op termijn doorgroeien naar een rol met meer verantwoordelijkheid. Daarbij krijg je ook de mogelijkheid om zelf klantrelaties verder uit te bouwen en key accounts te bezoeken.

Werkzaamheden

- Beantwoorden van technische klantvragen
- Opstellen en opvolgen van offertes
- Verwerken van orders
- Onderhouden van klantcontact
- Signaleren van commerciële kansen
- Opbouwen van eigen klantenbestand

Waar je terechtkomt

Je gaat aan de slag bij een technische organisatie die actief is binnen de industrie. Vanuit de vestiging in Zaandam worden klanten ondersteund bij uiteenlopende technische vraagstukken en oplossingen.

De sfeer is nuchter en toegankelijk. Collega’s helpen elkaar graag verder en er is veel kennis aanwezig om van te leren. De lijnen zijn kort, verantwoordelijkheid ligt laag in de organisatie en er is ruimte om initiatief te nemen.

Wat deze werkomgeving aantrekkelijk maakt, is dat ontwikkeling hier serieus wordt genomen. Wie stappen wil maken, krijgt daar ook daadwerkelijk de kans voor.

Wie we zoeken

- MBO/HBO werk- en denkniveau
- Ervaring in een commerciële binnendienstfunctie of vergelijkbare rol
- Affiniteit met techniek of de motivatie om dit snel eigen te maken
- Goede beheersing van de Nederlandse taal
- Sterke communicatieve vaardigheden
- Commercieel inzicht en oog voor kansen
- Nauwkeurige werkwijze en goed overzicht
- Zelfstandige houding en verantwoordelijkheidsgevoel

Wat je mag verwachten

- Een salaris tot €4.100,- afhankelijk van ervaring
- Een afwisselende functie met veel verantwoordelijkheid
- Doorgroeimogelijkheden richting een meer commerciële of leidinggevende rol
- 25 vakantiedagen op fulltime basis + de mogelijkheid om er 12 dagen bij te kopen
- Reiskostenvergoeding van €0,25 per kilometer
- Collectieve zorgverzekering
- Bonusregeling afhankelijk van resultaten
- Trainingen en opleidingsmogelijkheden
- Personeelskorting op producten

Nieuwsgierig?

Neem gerust contact op met **Jorn** via **06-44937413** als je vragen hebt.