Accountmanager Recruitment bij SelectieTeam

Kom ons team in Nijmegen versterken als accountmanager recruitment. Je krijgt je eigen klanten, vindt de juiste mensen voor hun kantoorfuncties en bent zelf verantwoordelijk voor het hele traject. Je werkt samen met 6 collega's op ons kantoor en we vieren successen samen. Je verdient €3.000 tot €3.500 plus bonus, als starter of met ervaring.

Samenvatting

Locatie: **Nijmegen**
Dienstverband: **Fulltime**
Salaris: **3.000 tot 3.500**

Accountmanager Recruitment | Nijmegen

Wil je bouwen aan een snelgroeiend bedrijf en werken met je eigen klanten? Als accountmanager recruitment bij SelectieTeam doe je het hele traject zelf. Je beheert je eigen klantenportefeuille, brengt de vacatures van je klanten in kaart en zoekt daarna de juiste kandidaat. Van het eerste gesprek met de klant tot de eerste werkdag van jouw kandidaat.

Over de functie Je begint niet bij nul. We hebben al een mooie klantenkring in de regio Arnhem en Nijmegen, en een deel daarvan ga jij beheren. Je kent hun organisatie, weet wat voor mensen ze zoeken en zorgt dat ze goed geholpen worden. Daarnaast haal je zo nu en dan zelf een nieuwe opdrachtgever binnen, zodat je portefeuille meegroeit.

De vacatures zijn kantoorfuncties: commerciële binnendienst, financieel administratief, sales support en andere officefuncties. Je bespreekt met de klant wie ze zoeken. Daarna ga je op zoek via LinkedIn, je eigen netwerk en de database van het team. Je voert kennismakingsgesprekken en begeleidt het proces tot en met de eerste werkdag. Voor zowel klant als kandidaat ben jij het vaste aanspreekpunt.

Een dag uit je werk ☕ De ene ochtend bel je sollicitanten na voor een nieuwe vacature van een van je klanten. Daarna stuur je een paar berichten op LinkedIn en voer je twee kennismakingsgesprekken. Tussendoor bespreek je met een vaste klant hoe het gaat met de mensen die je daar eerder hebt geplaatst. Na de lunch ga je langs bij een klant waar jouw kandidaat net is begonnen, met taart natuurlijk □□. Terug op kantoor help je een kandidaat met de salarisonderhandeling. Aan het eind van de dag hoor je dat iemand mag starten bij een bedrijf dat je zelf hebt binnengehaald.

Hoe we werken We werken bewust allemaal vanuit ons kantoor in Nijmegen. Zo hoor je elkaars gesprekken, deel je makkelijk kandidaten en vraag je even mee te kijken als

je ergens op vastloopt. Daar halen we veel uit. Ben je nieuw in het vak, dan leer je er het snelst van.

Doorgroeien Een vast carrièrepad hebben we niet uitgestippeld. We groeien snel, en de mogelijkheden groeien mee. Laat je zien dat je goed bent in klantrelaties en in het vinden van de juiste mensen, dan groeit je rol mee met het bedrijf.

Over SelectieTeam Wij helpen mensen aan hun volgende carrièrestap en zorgen dat bedrijven in de regio Arnhem en Nijmegen de juiste mensen aannemen. Solliciteren mag wat ons betreft leuk, persoonlijk en duidelijk zijn. Zo gaan we om met kandidaten en klanten, en ook met elkaar. We zijn een team van 6 collega's: jong, ambitieus en we houden de lijntjes kort. Op vrijdag een borrel, samen sporten en een wintersporttrip als we onze doelen halen .

Wat we vragen

- Je krijgt energie van gesprekken, of dat nu met een klant of een kandidaat is.
- Je bent commercieel ingesteld en vindt het leuk om klantrelaties op te bouwen en uit te breiden.
- Je wilt een traject zelf trekken, van eerste contact tot plaatsing.
- Je denkt mee over hoe SelectieTeam beter en groter kan worden.
- Je houdt van afwisseling.
- Ervaring in sales of recruitment is mooi, maar je kunt ook als starter instromen. We kijken vooral naar wie je bent.

Wat we bieden

- Een salaris tussen €3.000 en €3.500 per maand, afhankelijk van je ervaring.
- Een bonusregeling: presteer je goed, dan zie je dat terug.
- Trainingen, regelmatig een gesprek over hoe het gaat, en collega's die hun ervaring met je delen.
- Veel vrijheid in hoe je je klantenportefeuille beheert en uitbreidt.
- 25 vakantiedagen.
- Een wintersporttrip als we onze doelen halen.
- Een nieuw kantoor in Nijmegen en een team dat successen samen viert

Meer weten? Laat je gegevens achter via het formulier hieronder of app Reinier Huibers op 06-16472181.