

Accountmanager Recruitment bij SelectieTeam

Help kandidaten aan de juiste baan, bouw klantrelaties op en groei mee met een jonge, frisse recruitmentclub.

Samenvatting

Locatie: **Nijmegen**

Dienstverband: **Fulltime**

Salaris: **3.000 tot 3.500**

Wil je bouwen aan een start-up en heb je het liefst je eigen klantenkring? Als accountmanager recruitment ben je 360 graden verantwoordelijk. Jij haalt nieuwe opdrachtgevers binnen, onboardt hun vacatures en gaat daarna op zoek naar de juiste kandidaten. Van het eerste belletje met een nieuw bedrijf tot de eerste werkdag van jouw kandidaat: jij trekt het hele traject, samen met je collega's.

Over de functie

Je benadert bedrijven in de regio Arnhem en Nijmegen en brengt hun vacatures in kaart. Daarna ga je op zoek naar de juiste mensen, voer je kennismakingsgesprekken en begeleid je het hele proces tot en met de eerste werkdag. Je bouwt zo je eigen klantenportefeuille op. Nieuwe klanten binnenhalen doe je erbij, en je zorgt dat de klanten die je al hebt goed bediend worden. Je bent het eerste aanspreekpunt voor zowel klant als kandidaat. Jij bepaalt grotendeels hoe een samenwerking begint en hoe die zich verder ontwikkelt. Voor het vinden van kandidaten kun je trouwens altijd terugvallen op het netwerk en de database van het hele team.

Een dag uit je werk

Geen dag is hetzelfde. De ene ochtend bel je sollicitanten na voor een vacature van een klant die je net hebt binnengehaald. Daarna stuur je via LinkedIn berichten naar kandidaten en voer je een paar kennismakingsgesprekken. Tussendoor neem je contact op met een bedrijf dat je nog niet kent om kennis te maken en hun vacature te bespreken. Na de lunch ga je langs bij een klant waar jouw kandidaat net is gestart, taart mee natuurlijk. Terug op kantoor help je een kandidaat met salarisonderhandelingen. Aan het einde van de dag hoor je dat een kandidaat mag starten bij een bedrijf dat je zelf hebt binnengehaald.

Doorgroeien doe je hier

Een vast carrièrepad hebben we niet uitgestippeld. We groeien snel, dus de mogelijkheden groeien met je mee. Laat zien dat je goed bent in het opbouwen van klantrelaties en het binnenhalen van de juiste mensen, en je rol groeit mee met het bedrijf.

Over het bedrijf

Bij SelectieTeam helpen we mensen aan hun volgende carrièrestap. Zo zorgen we ervoor dat bedrijven in de regio Arnhem en Nijmegen de juiste mensen kunnen aannemen. We richten ons op kantoorfuncties: commerciële binnendienst, financieel administratief, sales support en andere office functies. We zijn een jong, energiek en snelgroeiend bedrijf. We vinden dat het zoeken naar een nieuwe baan leuk, persoonlijk en duidelijk mag zijn. Dat zie je terug in hoe we met kandidaten en klanten omgaan, maar ook intern. We werken vanuit ons nieuwe kantoor in Nijmegen met een team van 6 collega's. We helpen elkaar, houden de lijntjes kort en vinden persoonlijke ontwikkeling belangrijk. Gezelligheid hoort er ook bij: vrijmibo's, samen sporten en een wintersporttrip als we onze doelen halen.

Wat wij vragen

- Je krijgt energie van gesprekken met mensen, of dat nu een klant is of een kandidaat.
- Je bent commercieel ingesteld en durft een bedrijf te bellen dat je nog niet kent.
- Je neemt graag de verantwoordelijkheid over een heel traject, van eerste contact tot plaatsing.
- Je denkt mee over hoe SelectieTeam beter en groter kan worden.
- Je houdt van afwisseling.
- Cv of niet: we kijken vooral naar wie je bent. Starter of met ervaring, allebei kan.

Wat wij bieden

- Salaris tussen €3.000 en €3.500 per maand, afhankelijk van ervaring.
- Bonusstructuur: presteer je goed, dan zie je dat terug.
- Ruimte om te groeien: trainingen, regelmatig een gesprek over hoe het gaat en collega's die hun ervaring met je delen.
- Wintersporttrip als we onze doelstelling halen.
- 25 vakantiedagen.
- Veel vrijheid over je eigen klantenportefeuille.
- Werken vanuit ons nieuwe kantoor in Nijmegen.
- Een jong team dat successen samen viert.

Meer weten?

Laat je gegevens achter via het formulier hieronder of app Reinier Huibers op 06-16472181!