

Commercieel adviseur

Adviseer klanten over kozijnen en deuren, sluit deals en verdien extra met een bonusregeling.

Samenvatting

Locatie: **Nijmegen**

Dienstverband: **Fulltime**

Salaris: **Bekend bij SelectieTeam**

Als Commercieel Adviseur begeleid je particuliere klanten bij de aankoop van kozijnen en deuren. Je ontvangt klanten in de showroom, bezoekt hen thuis en begeleidt het hele traject van advies tot oplevering. Ervaring is mooi meegenomen, maar ook als starter krijg je goede begeleiding.

Over de functie

Jij bent het gezicht van de organisatie. Klanten vertrouwen op jouw advies bij een belangrijke aankoop. Je luistert naar hun wensen, denkt mee en helpt hen bij het maken van de juiste keuze.

Je houdt je bezig met:

- Verkopen van kozijnen en deuren van aluminium, kunststof en hout
- Adviseren over bijpassende producten
- Ontvangen van klanten in de showroom
- Bezoeken van klanten aan huis wanneer dat nodig is
- Opstellen en bespreken van offertes
- Begeleiden van het verkooptraject tot en met de oplevering
- Overdragen van complete dossiers aan de backoffice
- Signaleren van commerciële kansen en sluiten van de deal

Over het bedrijf

Je gaat werken bij een groeiende organisatie die gespecialiseerd is in kozijnen en deuren. Vanuit de showroom in de regio Nijmegen worden particuliere klanten geholpen bij hun verbouwing of nieuwbouwproject.

Je werkt in een commerciële omgeving waar ontwikkeling centraal staat. Je krijgt ruimte om initiatief te nemen, jezelf te ontwikkelen en steeds beter te worden in het vak.

Wat wij vragen



- Je bent commercieel en bouwt makkelijk vertrouwen op
- Je hebt een sterke prestatiegerichtheid en gaat graag voor resultaat
- Je durft klanten duidelijk te adviseren en een deal te sluiten
- Je communiceert makkelijk en werkt klantgericht
- Je hebt een representatieve uitstraling
- Je beschikt over rijbewijs B
- Je woont bij voorkeur in de regio Nijmegen
- Je bent flexibel inzetbaar in de avond en op zaterdag
- Ervaring in sales is welkom, maar niet verplicht

Wat wij bieden

- Een zelfstandige en afwisselende commerciële functie
- Goede begeleiding en opleiding
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling
- Een aantrekkelijk salaris passend bij jouw ervaring
- Een sterke bonusregeling op basis van prestaties
- Een auto van de zaak
- Een laptop van de zaak
- Werken binnen een groeiende en dynamische organisatie

Interesse in deze baan?

Solliciteer via het formulier hieronder of neem contact op met Sil via +31 6 82716706