

Commercieel medewerker binnendienst - Nijmegen

Ben jij commercieel ingesteld, houd je makkelijk overzicht en krijg je energie van goed klantcontact? In deze binnendienstfunctie zorg jij dat offertes, orders en afspraken netjes geregeld zijn. Je werkt in een internationaal verkoopteam en hebt daarbij dagelijks contact in het Frans en Engels.

Samenvatting

Locatie: **Nijmegen**

Dienstverband: **32-40 uur**

Salaris: **Tot €3.500**

Wat ga je hier doen

Jij bent een belangrijk aanspreekpunt voor klanten én de back-up van de accountmanager. Komt er een aanvraag binnen? Dan zorg jij dat de offerte wordt opgesteld en dat een order daarna snel en nauwkeurig wordt verwerkt.

Ook richt je nieuwe klanten in het systeem in en leg je prijsafspraken goed vast. Ondertussen heb je dagelijks contact met klanten over bijvoorbeeld prijzen en levertijden. Je houdt overzicht, stelt prioriteiten en ziet commerciële kansen wanneer die voorbijkomen.

Werkzaamheden

- Verwerk offertes en orders
- Ondersteun de accountmanager als back-up
- Richt nieuwe klanten en prijsafspraken in het systeem in
- Informeer klanten over prijzen en levertijden
- Signaleer en benut commerciële kansen

Waar je terecht komt

Je komt terecht bij een internationale distributeur van IT-hardware, randapparatuur en consumentenelektronica. Vanuit Nijmegen worden resellers, e-tailers en distributeurs in heel Europa bediend.

De lijnen zijn kort en de sfeer is informeel. Eigen initiatief en goede ideeën krijgen de ruimte en successen worden samen gevierd. Je krijgt verantwoordelijkheid en de mogelijkheid om jezelf commercieel verder te ontwikkelen. Daarbij wordt gewerkt met AI en slimme technologie.

Wie we zoeken



- Je wilt 32 tot 40 uur per week werken
- Je hebt een commerciële opleiding op mbo- of hbo-niveau afgerond
- Je beschikt over sterke communicatieve en organisatorische vaardigheden
- Je bent klantgericht en commercieel en weet kansen te signaleren en benutten
- Je beheerst de Nederlands en Engelse taal (Frans is een pré)
- Je werkt proactief, hebt oog voor detail en kunt prioriteiten stellen

Wat je mag verwachten

- Een brutosalaris tussen € 2.500 en € 3.500, afhankelijk van kennis en ervaring
- Perspectief op een aantrekkelijke eindejaarsbonus
- Een tijdelijk dienstverband met uitzicht op een vast dienstverband
- Ruimte om veel te leren en jezelf commercieel te ontwikkelen
- Persoonlijke begeleiding en steeds meer ruimte voor verantwoordelijkheid

Nieuwsgierig?

Neem gerust contact op met Stan via +31 6 13476163 als je vragen hebt.