

Sales Medewerker Binnendienst

Ben jij communicatief sterk, klantgericht en krijg je energie van goed contact met klanten? In deze functie combineer je binnendienstsales met relatiebeheer, advies en af en toe een bezoek aan een praktijk. Je werkt met tandartsen en mondhygiënist in Nederland en andere Europese landen.

Samenvatting

Locatie: **Andelst**

Dienstverband: **24-40 uur**

Salaris: **2.000**

Wat ga je hier doen

Als Sales Medewerker Binnendienst ben je het eerste aanspreekpunt voor klanten. Je onderhoudt contact met tandartspraktijken en mondhygiënist en adviseert hen over diagnostische testen en oplossingen.

Je volgt leads op, ondersteunt het salesproces en zorgt dat bestaande klantrelaties goed worden onderhouden. Daarnaast ga je enkele keren per maand op pad om praktijken te bezoeken. Ook organiseer je regioavonden en Lunch & Learn-bijeenkomsten gericht op kennisdeling en samenwerking.

Werkzaamheden

- Onderhoud contact met tandartsen en mondhygiënist in Nederland en Europa
- Adviseer klanten over diagnostische testen en oplossingen
- Volg leads op en ondersteun het salesproces
- Bezoek enkele keren per maand tandartspraktijken
- Organiseer regioavonden en Lunch & Learn-bijeenkomsten

Zo ziet je werkdag eruit

Veel contact

Een groot deel van je werk draait om contact met klanten. Je beantwoordt vragen, geeft advies en houdt bestaande relaties warm.

Van binnendienst naar praktijk

Je werkt voornamelijk vanuit de binnendienst, maar blijft niet altijd achter je bureau zitten. Een paar keer per maand bezoek je praktijken om het contact verder uit te

bouwen.

Ook organiseren hoort erbij

Naast sales en relatiebeheer organiseer je bijeenkomsten voor klanten. Zo wissel je klantcontact af met coördineren, plannen en organiseren.

Waar je terechtkomt

Je komt terecht binnen een groeiende organisatie in de dentale sector. De werksfeer is informeel en er is ruimte voor eigen initiatief en ontwikkeling.

De organisatie werkt in een specialistische en maatschappelijk relevante omgeving en heeft contact met klanten in verschillende Europese landen.

Wie we zoeken

- Je hebt MBO+/HBO werk- en denkniveau
- Je hebt bij voorkeur ervaring in sales, relatiebeheer of klantcontact
- Je beschikt over sterke communicatieve en commerciële vaardigheden
- Je werkt proactief, zelfstandig en ondernemend
- Je bent klantgericht en representatief
- Je hebt affiniteit met relatiebeheer, netwerken en evenementen
- Je werkt nauwkeurig en kunt meerdere activiteiten organiseren en coördineren
- Affiniteit met de zorg of dentale sector is een pré
- Je beheerst Nederlands en Engels goed
- Duits en/of Frans is een pré

Wat je mag verwachten

- Een salaris van €2.800 tot €4.200 per maand, afhankelijk van ervaring
- Een bonusregeling
- Pensioen
- Reiskostenvergoeding
- 25 vakantiedagen
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- Ruimte voor eigen initiatief en ontwikkeling
- Mogelijkheden voor persoonlijke groei en doorgroei

Nieuwsgierig?

Neem gerust contact op met David via 06 13093360 als je vragen hebt.