

Commercieel Medewerker Binnendienst

Zie jij snel waar een klant mee geholpen is en vind je het leuk om nét dat stapje extra te zetten? Dan kan dit zomaar een mooie volgende stap zijn. In Nijmegen zoeken we een Commercieel Medewerker Binnendienst die klantcontact, commercie en regelen graag combineert.

Samenvatting

Locatie: **Wijchen**

Dienstverband: **24-40 uur**

Salaris: **€2.700 tot €3.900**

Over de functie

Als Commercieel Medewerker Binnendienst zorg jij dat klanten snel en goed worden geholpen. Je denkt mee, stelt vragen en zoekt samen met de klant naar de juiste oplossing. Je maakt offertes, houdt in de gaten wat ermee gebeurt en pakt zelf de telefoon als je merkt dat er nog iets openstaat. Geen afwachtende rol dus. Jij houdt overzicht en zorgt dat kansen niet blijven liggen.

Je houdt je onder andere bezig met:

- Klanten helpen via telefoon en e-mail
- Aanvragen verwerken en offertes opstellen
- Offertes actief opvolgen
- Klanten adviseren over passende producten
- Commerciële kansen herkennen en oppakken
- Samenwerken met collega's van de buitendienst
- Administratieve werkzaamheden rondom het verkoopproces
- Ondersteunen bij beurzen, mailings en andere commerciële communicatie

Over het bedrijf

Je komt terecht bij een technisch bedrijf dat al jaren een vaste speler is binnen de wereld van gasapparatuur. Ze werken met een breed assortiment, van appendages tot gasmengers en analyseapparatuur. Ze helpen klanten van kleinere organisaties tot grote industriële partijen. Dat klinkt misschien behoorlijk technisch, maar laat je daar vooral niet door afschrikken.

De sfeer binnen het bedrijf is persoonlijk en nuchter. Je kent je collega's, schakelt snel met elkaar en hoeft niet langs drie managers voordat iets geregeld is.

Je krijgt veel vrijheid in je werk. Heb je een goed idee of zie je iets wat slimmer kan?

Dan wordt juist verwacht dat je het zegt.

Wat wij vragen

Je hoeft geen wandelende technische encyclopedie te zijn. Veel belangrijker is dat je makkelijk contact maakt, initiatief toont en graag dingen voor elkaar krijgt.

Daarnaast:

- Hbo-werk- en denkniveau
- Vind je klantcontact leuk
- Denk je commercieel mee
- Zie je werk liggen en pak je het op
- Werk je nauwkeurig en georganiseerd
- Kun je makkelijk schakelen tussen verschillende werkzaamheden
- Vind je het leuk om samen te werken in een klein team

Wat wij bieden

Je krijgt een functie waarin je niet de hele dag hetzelfde doet. De ene keer help je een klant, daarna werk je een offerte uit en even later overleg je met een collega over een nieuwe aanvraag.

Daar staat tegenover:

- Een salaris van € 2.700 tot € 3.900 bruto per maand
- 27 vakantiedagen
- 8% vakantiegeld
- Een pensioenregeling
- Een laptop van de zaak
- Ruimte om jezelf verder te ontwikkelen
- Regelmatig leuke activiteiten met het team

Interesse in deze baan?

Neem gerust contact op met **Jorn** via **06 44937413** als je vragen hebt.