

Accountmanager new business (Consumentenelektronica)



Ben jij een energieke en ondernemende salesprofessional die A-merken in consumentenelektronica (CE) naar een hoger niveau wil tillen? Heb je een neus voor kansen en weet je deze te vertalen naar concrete resultaten? Lees dan verder!

Samenvatting

- Locatie: **Nijmegen**
- Dienstverband: **Fulltime**
- Salaris: **n.t.b.**

Jouw rol als accountmanager

Als **Accountmanager New Business CE** ben je verantwoordelijk voor het uitbreiden van onze klantenportefeuille en het versterken van relaties met bestaande klanten in de Benelux. Jij bent de drijvende kracht achter de groei van ons CE-portfolio, waarbij je nauw samenwerkt met zowel klanten als interne teams.

Wat ga je doen?

- Actief benaderen en binnenhalen van nieuwe klanten binnen de retailmarkt.
- Adviseren van klanten over optimale assortimentskeuzes en productintroducties.
- Ontwikkelen en uitvoeren van strategische verkoopplannen.
- Beheren en versterken van relaties met A-merk leveranciers.
- Initiëren van promoties en zorgen voor een optimale product presentatie in winkels.
- Signaleren van nieuwe markt- en product kansen en hierop inspelen.

Met jouw commerciële instelling en doelgerichtheid weet je niet alleen omzetgroei te realiseren, maar bouw je ook aan een langdurige samenwerking met jouw klanten.

Over onze opdrachtgever

Onze opdrachtgever is een toonaangevende distributeur van consumentenelektronica, software, games, consoles en accessoires. Ze werken met een breed scala aan A-merken en bedienen retailers in de Benelux. Innovatie, samenwerking en kwaliteit staan bij hen centraal. Met een dynamisch team zorgen ze dagelijks voor groei en succes in een snel veranderende markt.

Jouw profiel

- Afgeronde hbo-opleiding, bij voorkeur in een commerciële richting.
- Minimaal enkele jaren ervaring in sales binnen retail, CE, outdoor of bouwmarkten.
- Commerciële en resultaatgerichte mindset.
- Uitstekende communicatievaardigheden in Nederlands en Engels.
- Sterk cijfermatig inzicht en een oplossingsgerichte instelling.
- Flexibel, stressbestendig en bereid om die extra stap te zetten.

Wat bieden wij?

Accountmanager new business (Consumentenelektronica)



- Een plek bij een toonaangevende distributeur in de Benelux.
- Een inspirerende werkplek met betrokken collega's, zowel op kantoor als deels vanuit huis.
- Ondersteuning om snel in jouw rol te groeien.
- Ruimte voor ontspanning: speel een potje tafelvoetbal, pool of maak een wandeling in het park.

Interesse in deze vacature? Solliciteer vandaag nog en wij nemen snel contact met je op!

Vragen? Neem contact op:

David Verboom