

Sales Representative (IT)



Word jij het gezicht van ons dynamische verkoopteam? Ons enthousiaste en professionele team in de Benelux is op zoek naar een nieuwe collega die barst van de energie en commerciële drive. Sta jij te popelen om mee te bouwen aan onze groeiambities? Dan zoeken wij jou!

Samenvatting

- Locatie: **Nijmegen**
- Dienstverband: **Fulltime**
- Salaris: **2.500 - 3.500**

Over de functie

Als **Sales Representative** ben je een onmisbare schakel in ons succes. Je legt contact met potentiële klanten, bouwt relaties op en vertaalt kansen naar concrete resultaten. Met jouw inzet creëer je niet alleen waarde voor onze klanten, maar draag je ook bij aan de strategische groei van onze organisatie.

Onze opdrachtgever

Onze opdrachtgever is een succesvolle distributeur van zakelijke IT-hardware en randapparatuur. Sinds de oprichting in 2001 hebben zij een indrukwekkende groei doorgemaakt, mede dankzij de focus op innovatie, korte lijnen en transparantie. Het team, bestaande uit bevlogen professionals, werkt elke dag met plezier aan het realiseren van ambitieuze doelen.

Bij deze organisatie geloven ze in balans: hard werken wordt beloond met ontspanning en gezelligheid. Denk aan uitgebreide verse lunches, fanatieke potjes tafelvoetbal en tafeltennis, en legendarische vrijdagmiddagborrels. Plezier op de werkvloer is net zo belangrijk als professionele ontwikkeling.

Jouw taken

Je start met een grondige onboarding om de systemen, producten en werkwijze van de organisatie te leren kennen. Daarna ga je zelfstandig aan de slag met:

- Actief benaderen van nieuwe klanten en leads in jouw regio.
- Opbouwen, beheren en uitbreiden van je eigen klantenportefeuille.
- Adviseren over producten, prijzen en levertijden.
- Verantwoordelijkheid nemen voor je klantenset: van offertes tot aftersales.
- Verwerken en opvolgen van orders, inclusief debiteurenbeheer.

Samen met je collega's zorg je ervoor dat goede leads worden omgezet in succesvolle samenwerkingen.

Wie ben jij?

Je hebt een winnaarsmentaliteit en vindt het heerlijk om doelen te behalen. Verder beschik je over:

- Een commerciële opleiding (practicum) en een passie voor klantcontact.
- Sterke communicatieve vaardigheden in het Nederlands (Engels is een plus).
- Het talent om klantbehoeften te vertalen naar concrete oplossingen.

Sales Representative (IT)



- De drive om samen met het team te groeien.

Wat krijg je ervoor terug?

We bieden je niet alleen een uitdagende baan, maar ook aantrekkelijke voorwaarden:

- **Salaris:** €2.500 - €3.500 bruto per maand, afhankelijk van jouw ervaring.
- Een uitstekende provisie- en bonusregeling.
- Een dienstverband met uitzicht op een vast contract.
- Uitstekende pensioenregeling.
- Volop mogelijkheden voor persoonlijke en professionele ontwikkeling.

Interesse? Solliciteer vandaag nog en wij nemen snel contact met je op!

Vragen? Neem contact op:

David Verboom