

# Medewerker verkoop binnendienst



Heb jij een passie voor commercie en ben je een echte teamspeler? Als Medewerker Verkoop Binnendienst ben jij het aanspreekpunt voor onze klanten en verkoopadviseurs. Jij bent de verbindende schakel tussen het commerciële team en de interne organisatie. Wil je impact maken binnen een toonaangevend bedrijf? Lees dan snel verder!

## Samenvatting

- Locatie: **Nijmegen**
- Dienstverband: **Fulltime**
- Salaris: **n.t.b.**

## Jouw rol

In deze veelzijdige functie zorg jij ervoor dat onze klanten de perfecte steen vinden en een uitstekende ervaring hebben. Je maakt en registreert offertes en orderbevestigingen en ondersteunt het verkoopteam bij het oppakken van leads. Je stemt afleverplanningen af met de klant en borgt de kwaliteit van het commerciële proces. Daarnaast werk je met systemen zoals Salesforce, SAP en Excel om het proces soepel te laten verlopen. Deze functie biedt een uitstekende kans om je carrière verder vorm te geven binnen onze organisatie.

### Jouw taken en verantwoordelijkheden:

- Maken en vastleggen van offertes en orderbevestigingen.
- Ondersteunen van verkoopadviseurs in hun communicatie met klanten.
- Oppakken en opvolgen van leads, samen met jouw collega's.
- Afstemmen van afleverplanningen met klanten.
- Waarborgen van de kwaliteit van het commerciële proces.
- Werken met systemen zoals Salesforce, SAP en Excel.

## Over onze opdrachtgever

Onze opdrachtgever is een toonaangevende speler in keramische gevelbekleding en richt zich op de top van de markt. Met hun producten brengen ze architecturale ideeën tot leven en maken ze gebouwen mooier, aansprekender en functioneler. Dit gezonde, ambitieuze bedrijf staat bekend om het leveren van kwaliteit en het werken met passie. **Living bricks** is hun motto, en ze dragen dat niet alleen uit in hun producten, maar ook in hun samenwerking met klanten en medewerkers.

## Wat neem je mee?

Je bent energiek, oplossingsgericht en werkt graag in een team. Daarnaast beschik je over een gezonde ambitie en een proactieve instelling. Verder breng je mee:

- HBO werk- en denkniveau in een commerciële of administratieve richting.
- Minimaal 3 jaar ervaring in een soortgelijke functie.
- Uitstekende beheersing van Microsoft Excel, Outlook en Word; ervaring met Salesforce en SAP (S4/HANA) is een plus.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal; kennis van de Duitse taal is een plus.
- Ervaring in de bouw- en bouwmaterialensector is een voordeel.

# Medewerker verkoop binnendienst



## Wat bieden wij?

Werken bij onze opdrachtgever betekent werken in een zelfstandige en uitdagende functie waar je jouw stempel kunt drukken op het succes van de organisatie. Daarnaast kun je rekenen op:

- Een prettige werksfeer binnen een kleine, hechte organisatie waar iedereen elkaar kent en de directie altijd bereikbaar is.
- Flexibele werktijden en prima arbeidsvoorwaarden.
- Een kantoor in Nijmegen dat goed bereikbaar is, met de mogelijkheid om af en toe te werken op andere locaties.
- Ruimte om opleidingen te volgen en jezelf professioneel verder te ontwikkelen.

## Solliciteren?

Wil jij een belangrijke schakel zijn in een ambitieus team en bijdragen aan indrukwekkende bouwprojecten? Solliciteer vandaag nog en ontdek hoe jouw toekomst eruit kan zien binnen onze organisatie!

---

## Vragen? Neem contact op:

David Verboom