

Sales engineer



Heb jij een passie voor techniek en commercie? Wil jij werken in een ambitieuze organisatie waar jouw expertise op het gebied van beveiligingstechniek en ICT-infrastructuur Ã©cht verschil maakt? Onze opdrachtgever is op zoek naar een Sales Engineer die technische kennis combineert met klantgericht denken om op maat gemaakte beveiligingsoplossingen te bieden.!

Samenvatting

- Locatie: **Heteren**
- Dienstverband: **Fulltime**
- Salaris: **3.500 - 4.500**

Jouw rol

Als Sales Engineer ben jij de schakel tussen de klant en de technische mogelijkheden binnen de organisatie. Je bezoekt samen met accountmanagers potentiële klanten om nieuwe beveiligingsprojecten te beoordelen. Jouw analyses vertaal je naar op maat gemaakte beveiligingsoplossingen, die je verder uitwerkt in technische offertes. Dankzij jouw kennis van beveiligingssystemen en ICT-infrastructuur ben jij een belangrijke kennisdrager binnen het team en ondersteun je zowel collega's als klanten in de verdere ontwikkeling van hun beveiligingsoplossingen.

Jouw taken en verantwoordelijkheden:

- Bezoeken van locaties samen met accountmanagers om beveiligingsoplossingen te beoordelen.
- Uitwerken van integrale beveiligingsoplossingen op basis van specifieke klantbehoeften.
- Opstellen van technische offertes in samenwerking met het sales team.
- Fungeren als kennisdrager binnen de organisatie op het gebied van beveiligingstechniek en ICT-infrastructuur.
- Ondersteunen van accountmanagers met technische expertise tijdens verkooptrajecten.

Over onze opdrachtgever

Onze opdrachtgever is een toonaangevend beveiligingsbedrijf dat zich richt op de integratie van geavanceerde beveiligingstechnologie bij de top 500 bedrijven in Nederland. Ze bieden oplossingen voor toegangscontrole, inbraakdetectie, camera-observatie en branddetectie en ontwikkelen daarnaast innovatieve Cash Security-producten voor de internationale markt. Innovatie, kwaliteit en een informele werksfeer staan centraal. Het team combineert ambitie met plezier, waardoor jij je direct thuis zult voelen.

Wat neem je mee?

Onze ideale kandidaat heeft een combinatie van technische kennis en commerciële vaardigheden. Je bent klantgericht, leergierig en communicatief sterk. Verder heb je:

- Een afgeronde technische MBO-opleiding.
- Kennis van beveiligingstechniek of de bereidheid om deze kennis op te doen.
- Een resultaatgerichte en proactieve instelling.
- De bereidheid om een verklaring van betrouwbaarheid te overleggen (onderdeel van de

Sales engineer



selectieprocedure).

Wat bieden wij?

Als Sales Engineer kun je rekenen op een uitdagende functie met uitstekende arbeidsvoorwaarden:

- **Salaris:** â,- 3.500,- tot â,- 4.500,-, afhankelijk van jouw kennis en ervaring.
- **Secundaire voorwaarden:** Uitstekende voorwaarden, waaronder een pakket opleidings- en ontwikkelingsmogelijkheden.
- **Werksfeer:** Een informele en fijne werksfeer binnen een ambitieus team.
- **Balans:** Aandacht voor werk-privÃ©balans, inclusief personeelsfeesten, borrels, barbecues en sportieve activiteiten.

Solliciteren?

Wil jij bijdragen aan innovatieve beveiligingsoplossingen in een ambitieuze organisatie? Solliciteer direct en ontdek wat deze functie voor jouw carriÃ©re kan betekenen!

Vragen? Neem contact op:

Reinier Huibers